INVESTOR RELATIONS

당신만의 색깔과 가치를 지지합니다.
우리는 오픈놀입니다.

2026
Investor Relations

OPENKNOWL

OPENKNOWL

Disclaimer

본 자료에 포함된 회사의 경영실적 및 재무성과에 관한 정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 작성되었습니다.

본 자료에 포함된 경영실적 및 재무성과에 관한 정보는 외부감사인의 회계 감사가 완료되지 않은 상태에서 투자자 여러분들의 편의를 위해 작성된 자료이므로, 외부감사 종료 후 실제 실적에는 변동이 생길 수 있습니다.

또한, 본 자료는 미래의 불확실성 및 위험요인에 따라 변경될 수 있는 가정에 근거한 특정 정보를 포함하고 있습니다. 이러한 정보는 불확실성을 전제로 하고 있기 때문에 향후 외부환경과 회사 전략 방향에 따라 달라질 수 있습니다. 또한, 본 자료에 포함된 ' 예측정보 ' 는 별도 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미하고, 표현상으로는 '예상', '전망', '계획', '기대', '(E)' 등과 같은 단어를 포함합니다. 위 ' 예측정보 ' 는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 "예측정보 " 에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다.

따라서, 본 자료를 참고한 투자자의 의사결정은 전적으로 투자자 자신의 판단과 책임하에 이루어져야 하며, 당사는 본 자료의 내용에 의거하여 행해진 일체의 투자행위 결과에 대하여 회사 및 회사의 임직원들은 어떠한 책임도 지지 않습니다.(과실 및 기타의 경우 포함)

본 자료는 어떠한 경우에도 투자자의 투자 결과에 대한 법적 책임 소재의 입증자료로서 사용될 수 없습니다.

Prologue

Corporate Identity

1. 미니인턴 서비스
2. 주요 실적 현황 (FY2025)
3. 주요 실적 현황 (2026.1Q)

INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

온라인으로 진행하는 2주간의 AI 직무기반 커리어 교육 및 채용 서비스 미니인턴

Training Service for Employee

- 실무 경험
- 실무 역량 개발

OPENKNOWL

- 실무 교육
- 프로젝트 멘토링

Recruiting Service for Employer

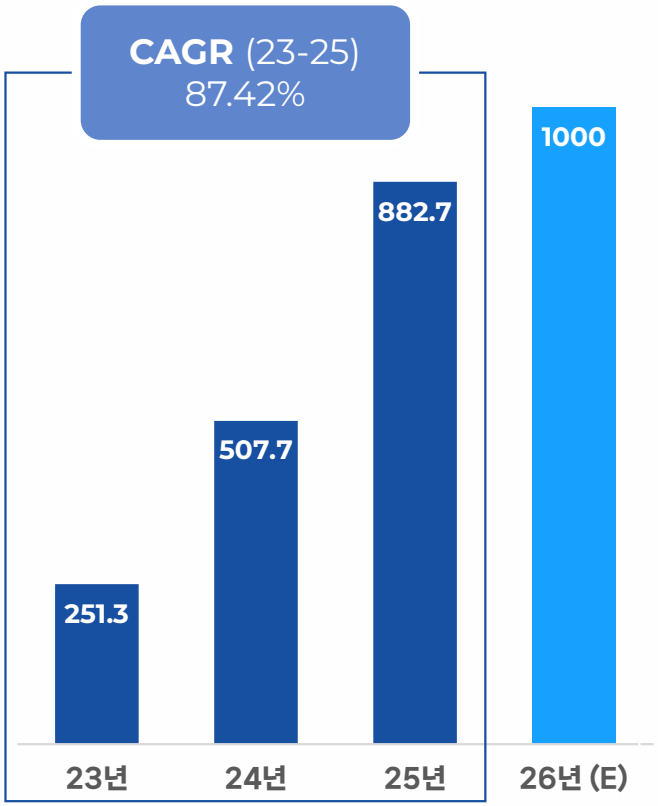
- 기업 과제 해결
- 우수 인재 채용

직무 기반 역량평가를 통한 채용 연계 및 교육 서비스로 확장성이 강한 솔루션 보유

주요 실적 : 사업 다각화 성과에 따른 큰 폭의 외형 성장

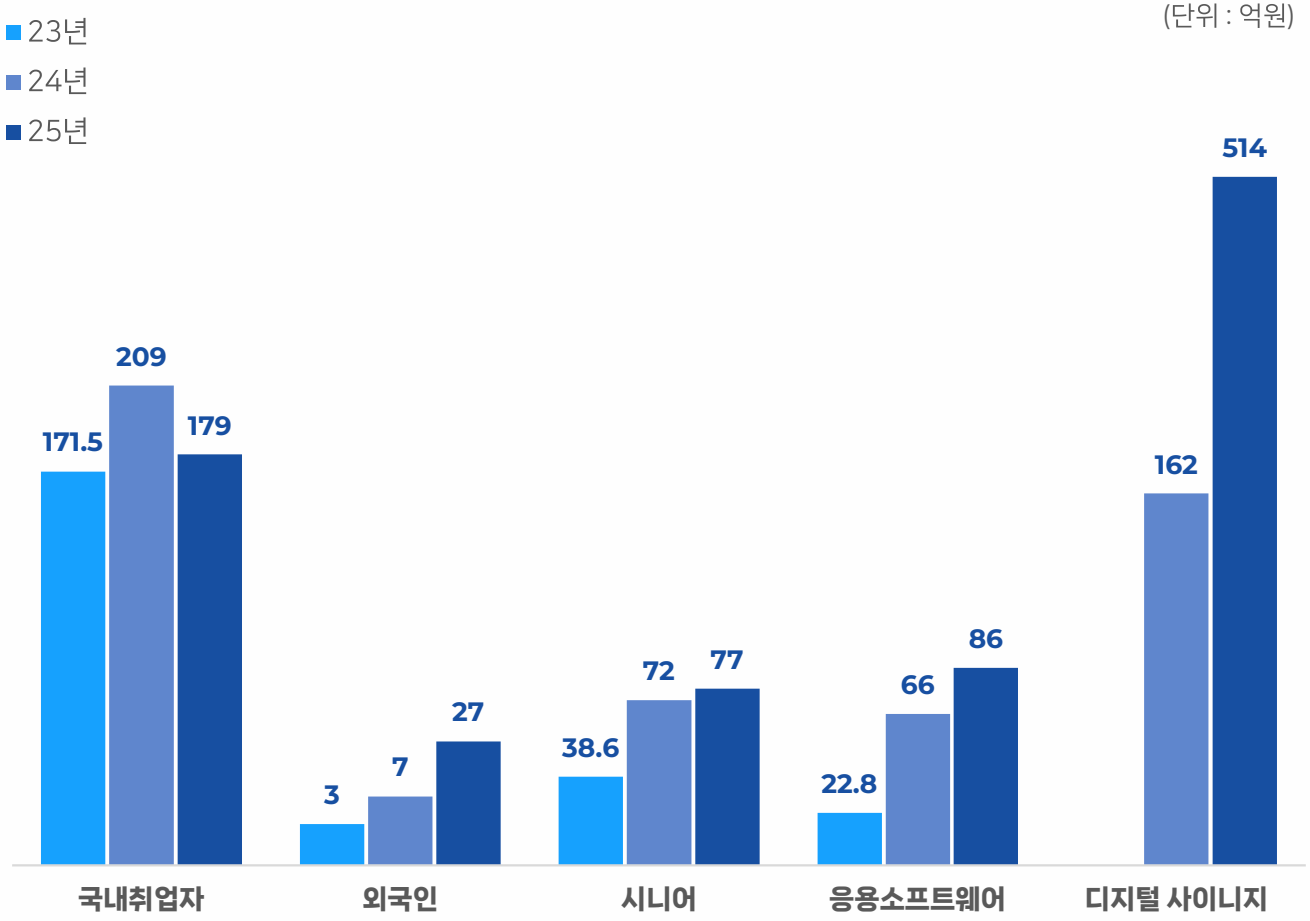
■ 연간 매출현황 (연결)

(단위 : 억원)



■ 수요처별 핵심 사업군 매출 현황

(단위 : 억원)

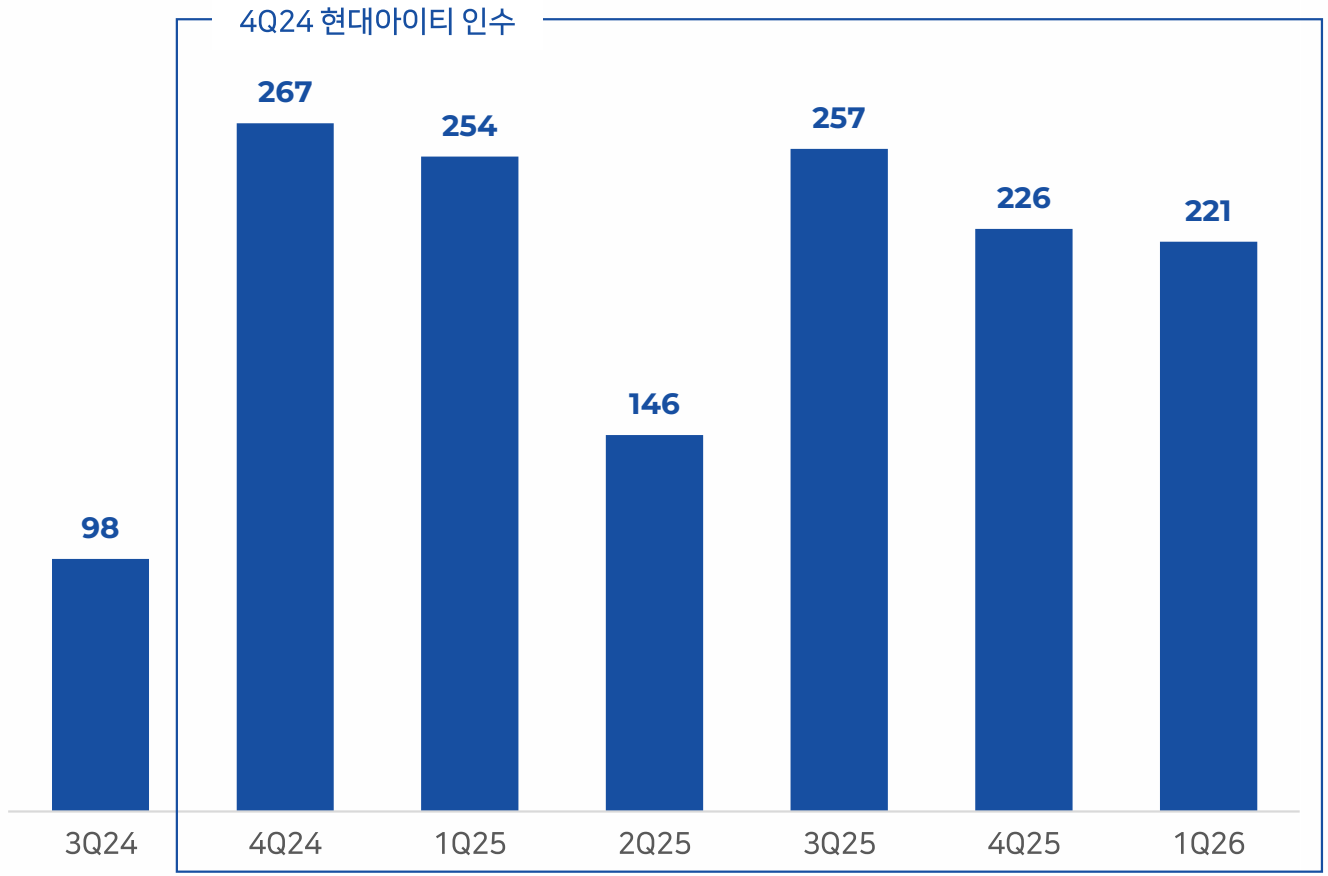


※ 디지털 사이니지 사업은 ㈜현대아이티 인수 이후 2024년 4분기부터 연결에 포함되었습니다.

2026년 1분기 주요 실적 : 수익성 개선 및 수주 확대

■ 분기별 매출 현황 (연결)

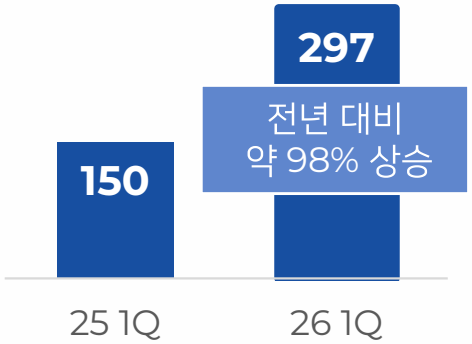
(단위 : 억원)



※K-IFRS 연결 기준

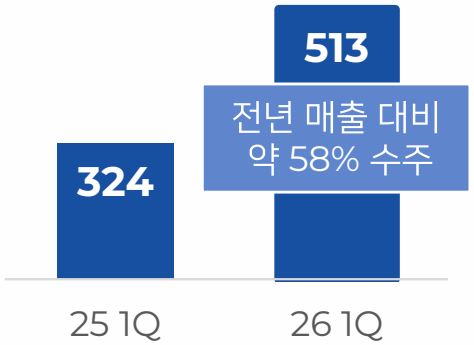
■ 오픈놀 수주잔고 현황

(단위 : 억원)



■ 오픈놀 수주액 현황

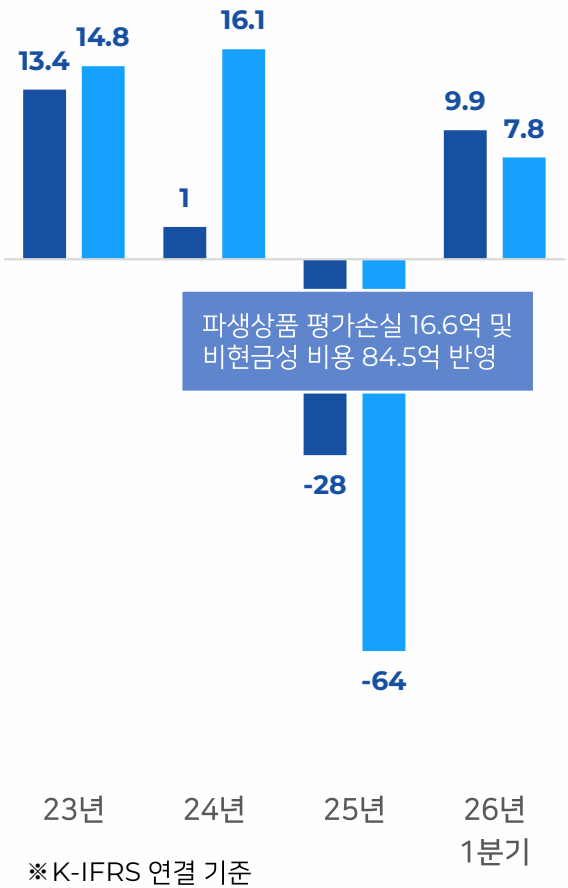
(단위 : 억원)



2026년 1분기 주요 실적 : 손익 개선 및 비용 효율화

■ 연간 영업이익&당기순이익 현황

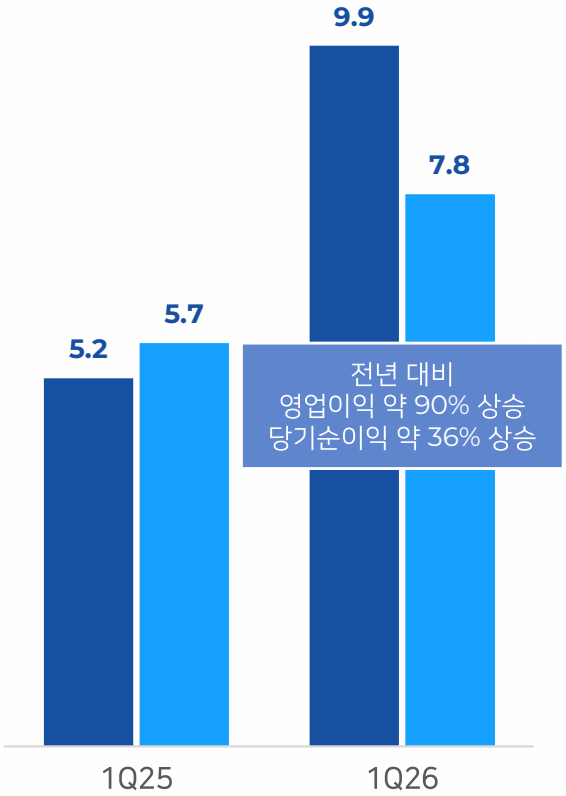
■영업이익 ■당기순이익 (단위 : 억원)



※K-IFRS 연결 기준

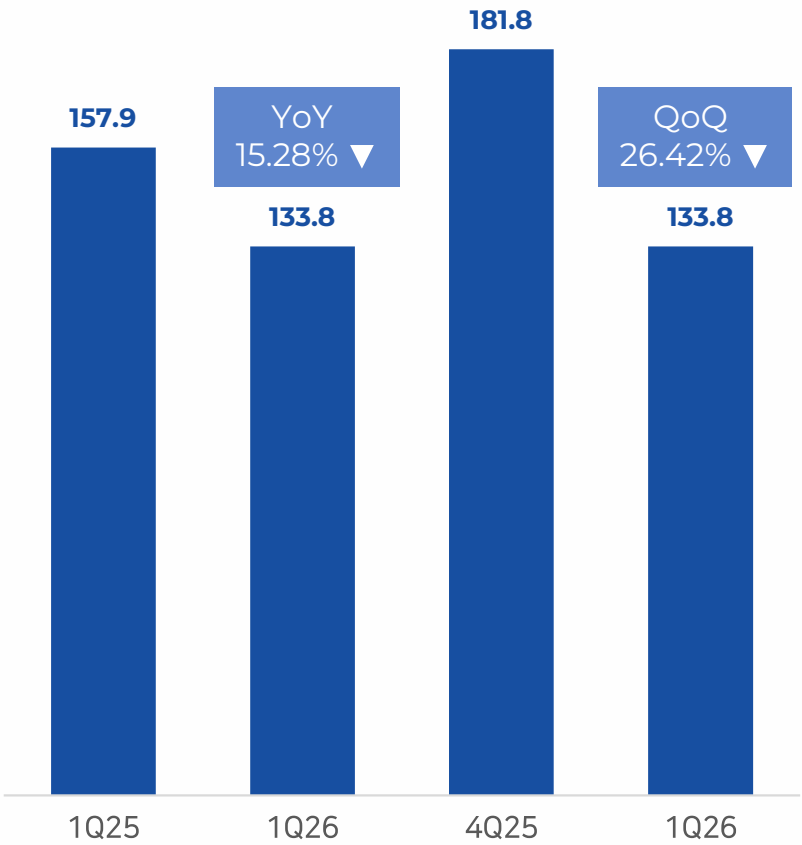
■ 전년 동기 대비 손익 현황

■영업이익 ■당기순이익 (단위 : 억원)



■ 분기별 판관비

(단위 : 억원, %)



※K-IFRS 연결 기준

Chapter 01.

About OPENKNOWL

1. 회사 개요
2. 성장 스토리
3. 오픈놀 지배구조

INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

01 회사 개요

OPENKNOWL

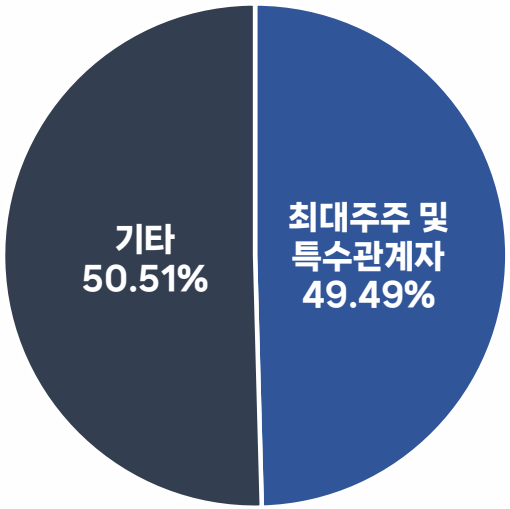
커리어·채용 전문 기업에서 생애 전주기 플랫폼 기업으로

■ 회사 개요

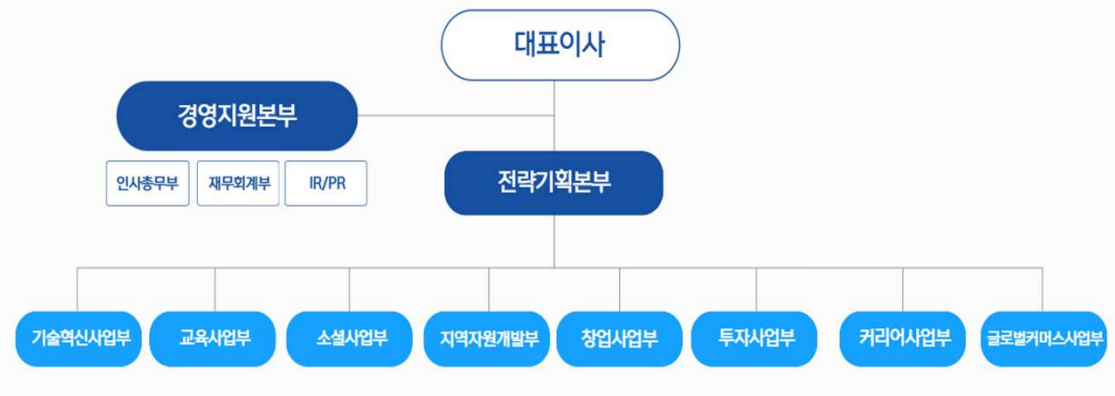
2025.12.31 기준

회사명	㈜ 오픈놀
대표이사	권인택
설립일	2012년 4월 18일
자본금	9.83억 원 (상장 주식 수 9,830,000주)
직원수	연결 기준 : 359명 (IT 및 R&D 인력 58%) 별도 기준 : 179명 (IT 및 R&D 인력 79%)
핵심 사업	커리어 채용 플랫폼 '미니인턴'
주소	서울특별시 영등포구 양평로 2 (당산동6가)
상장일	2023.06.30
주요 종속회사	㈜현대아이티 (지분 : 65.87% 보유 종속회사) ㈜상상우리 (지분 : 96.32% 보유 종속회사)

■ 주주구성



■ 조직구성(2본부 8사업부)



02 성장 스토리

주요 연혁 : 생애 전주기 플랫폼에서 SEP (Smart Enterprise Platform)

미니인턴 서비스 출시

2012 오픈놀 설립
2013 엔젤투자 유치
2014 오픈놀, 기업부설연구소 설립
2016 시리즈 A 투자 유치 (6억원)
2017 미니인턴 서비스 런칭
고용노동부 장관상 수상
2018 미니인턴 누적이용자 1만명 달성

생애 설계 커리어플랫폼 기반 구축

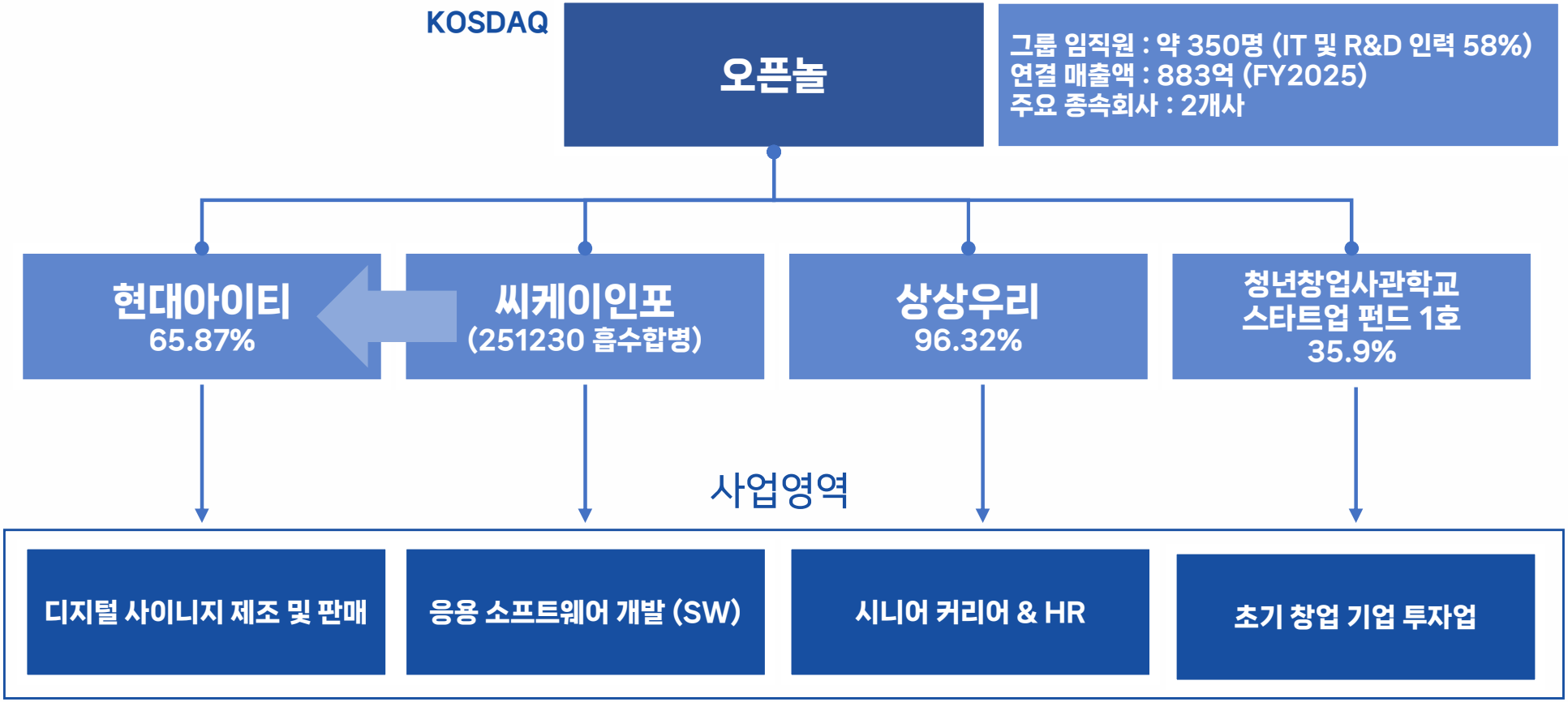
2019 청년커뮤니티, 취창업 인프라 사업 수주
중기부 창업기획자 등록 (액셀러레이터)
2021 Pre-IPO 투자 유치 (206억)
미니인턴 누적이용기업 5,500개 돌파
중소기업 유공자 포상
2022 미니인턴 누적이용자 50만명 달성
2023 코스닥 상장
주식회사 상상우리 인수 (시니어 HR)
주식회사 씨케이인포 인수 (SW 개발)

오픈놀, SEP로의 도약

2024 매출 500억 돌파 (연결 매출 507억)
주식회사 현대아이티 인수 (디지털 사이니지)
2025 매출 800억 돌파 (연결 매출 883억)
파트너형 미니인턴 서비스 출시
'서울글로벌센터' 운영 사업 수주 (~2027)
2026 커리어로드맵 서비스 출시

03 오픈놀 지배구조

오픈놀 지배구조



Chapter 02.

Core Competence

1. 주요 시장 현황
2. AI기반 “직무교육커리어+채용” 플랫폼
3. 핵심 기술

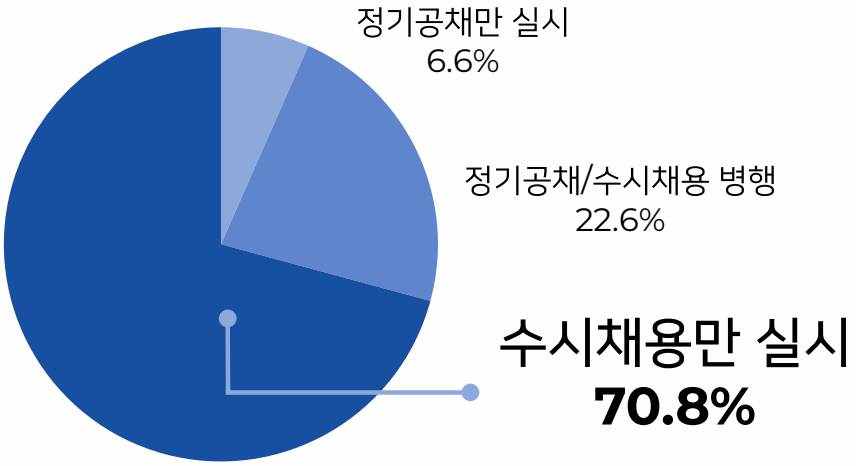
INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

채용시장 트렌드 변화, 정부지원 예산 확대 ▶ 미니인턴의 안정적 수요 확보

■ 채용시장 트렌드 변화

신규채용 시 채용방식 및 평가 요소



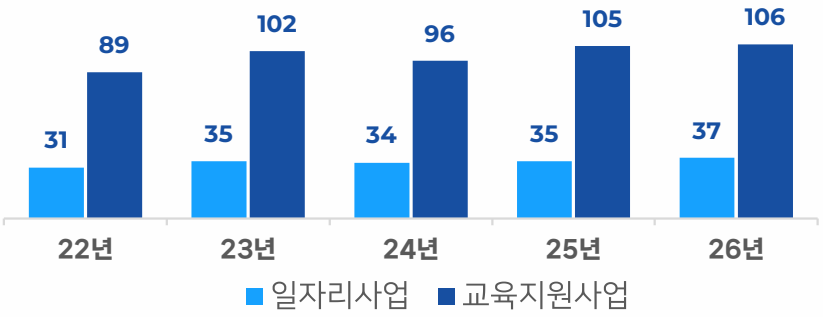
신규채용 시 가장 중요한 평가 요소					
직무관련 업무경험	자격증	소프트스킬	학력	대외활동	기타
81.6%	7.4%	5.4%	2.6%	1.4%	1.6%

(출처 : 한국경영자총협회 '2025 신규채용 실태조사')
※ 100인 이상 기업 500개사 대상 시행

■ 수요와 밀접한 정부 사업 연계 예산 확대

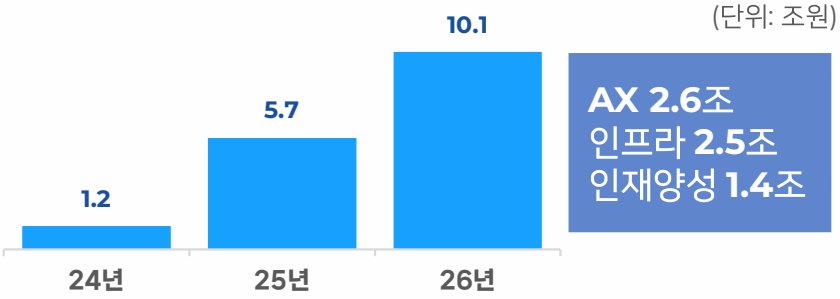
정부 일자리, 교육지원사업 예산 규모

(단위: 조원)



정부 AI 관련 사업 예산 규모

(단위: 조원)



(출처 : 보도자료, 국회예산정책처, 자체조사)

스펙 중심의 공개 채용에서 직무 중심의 수시 채용으로의 채용 트렌드의 변화에 기인한 3세대 매칭 플랫폼의 출현

	1세대	2세대	3세대
		스펙 중심 헤드헌팅	구직자 중심 인재 매칭
기능	오프라인 공고	온라인 공고	온라인 공고 / 채용평가 구직자 직무역량평가
주요 내용		▪ 인터넷 보급 확산으로 온라인 플랫폼을 통한 채용 가능해짐 ▪ 이력서 및 자기소개서 외 인재 검증 방법 부재	▪ 인공지능, 메타버스, 블록체인 등 4차산업의 발달로 직무역량을 가진 전문인력이 기업 및 서비스에 미치는 영향 확대 ▪ **25년 채용 주요 키워드는 수시채용,직무 관련 경험 (한국경영자총협회 100인 이상 기업 500개사 실태조사)** **인턴 등 직무경험의 중요성 확대되는 추세**

■ 3세대 인재 매칭 플랫폼 비교

	A사	B사	C사
핵심 서비스 기능	지인추천	기업 평판 조회	관계형 인재 매칭 링크드인 모델 추구
차이점	▪ 과거의 이력사항이 서비스의 핵심과 연계 ▪ 신규 구직자를 채용하거나 신입의 업무능력을 파악하는데 한계 ▪ 구직자/지원자의 실제 직무 적합도와 직무 역량 평가 방식의 부재		

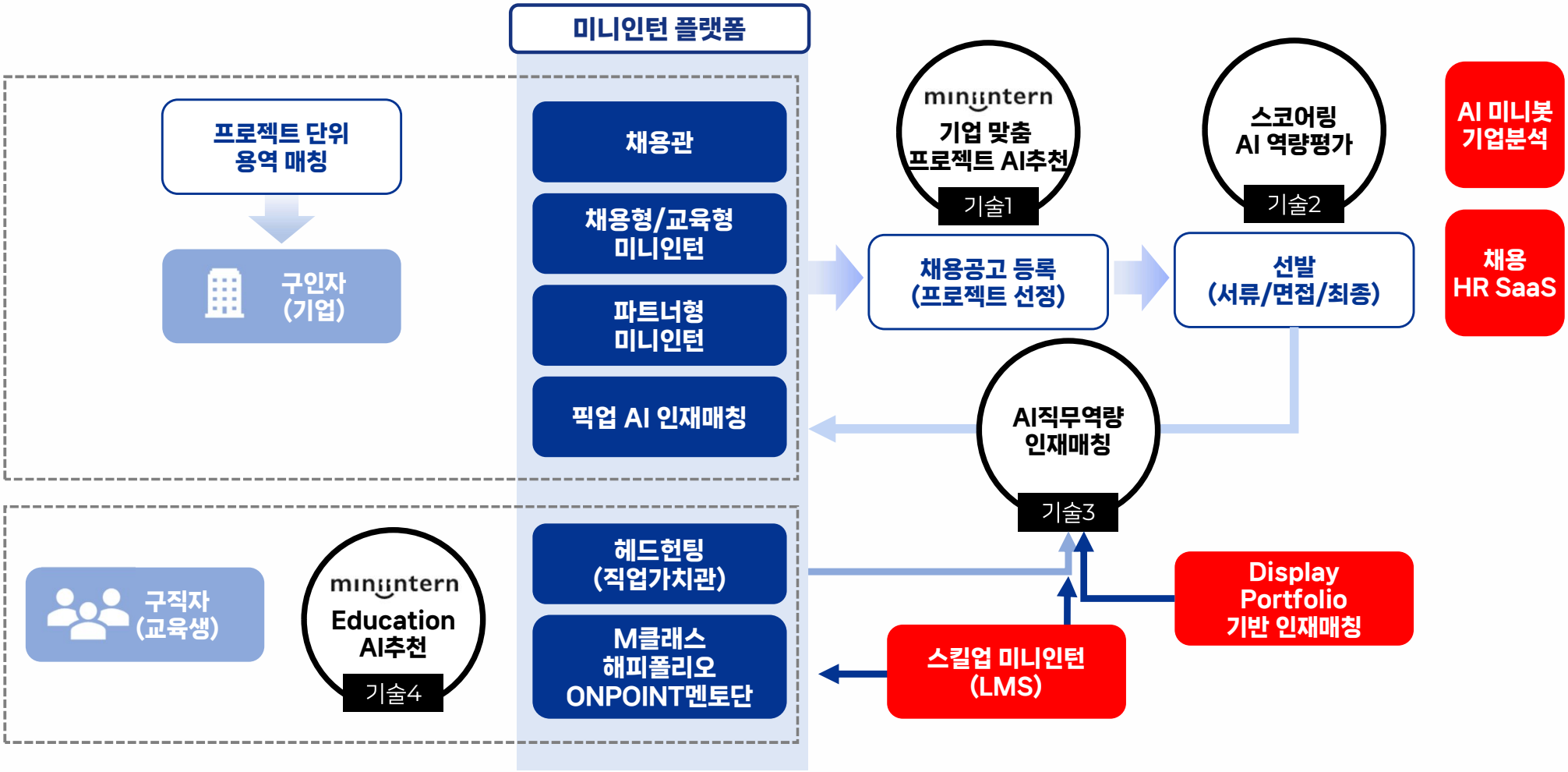
미니인턴

직무 역량기반 인재 매칭 서비스 제공

- 직무경험을 증명하는 직무역량 평가 방식이 특징
- 업무 연차가 아닌 프로젝트 수행 결과물을 중심으로 지원자의 역량 및 발전가능성을 검증

OPENKNOWL

4가지 핵심기술을 기반으로 인재 평가와 기업 맞춤 인재 매칭에 투입되는 리소스 최소화



AI 기반 프로젝트 직무과제 플랫폼 내 구직자와 기업의 매칭 : 채용형/교육형/파트너형 미니인턴

미니인턴 진행 프로세스(채용형/교육형)

미니인턴 진행 (서류 전형)

신청 → 인턴 선발 → OT → 기획안 제출 → 수료

과제 수행계획 작성 | 미니인턴 교육 | 기업 명의인증서 발급

구인기업 진행 (면접 전형)

대상자 발표 → 인적성·면접 → 최종 합격

미니인턴 기획안 기반 채용

채용형 미니인턴

교육형 미니인턴

- 프로젝트 종료 후 구직자와 구인기업의 인재 매칭 여부로 채용형/교육형 미니인턴 구분
- 실무 과제 부여/해결을 통한 직무중심 채용 선도

미니인턴 진행 프로세스(파트너형)

파트너형 미니인턴 진행 (프로젝트 단위 공모전)

신청 → 1차 선발 안내 → 결과물 제출 → 최종 결과 발표 → 종료

참여 신청

과제 수행

평가 대기

상금 수령

기업과제 수행계획 제출
이력서 및 포트폴리오 제출

- 지원자들이 프로젝트 단위로 모여 과제를 해결
- 채용형/교육형과 별개의 서비스로 단발성 과제 해결
- 지원자는 상금과 기간 등을 미리 확인하고 프로젝트의 성격에 따라 보상을 받을 수 있음

Chapter 03.

Investment Highlights

1. 시장의 성장변화에 맞춘 기술 확보
2. 신규 성장 동력 확보
3. 스마트엔터프라이즈솔루션 구축
4. 전략적 M&A를 통한 시너지 창출

INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

01 시장의 성장 변화에 맞춘 AI 기술 확보

OPENKNOWL

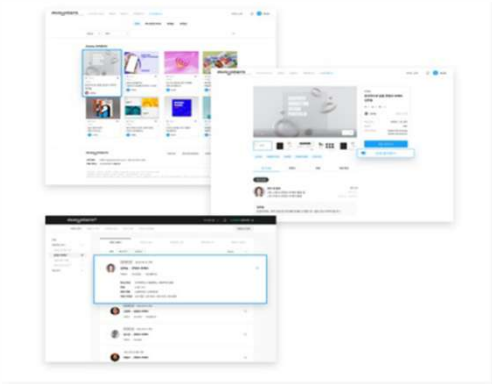
AI기술 고도화를 통한 신규 성장 동력 확보 및 시장 선도 기업으로 성장

디스플레이 포트폴리오

디자인 분야의 작업물이나 개발자의 코드 구현 시각화,
콘텐츠 중심의 마케터 등 구직자의 역량을 시각적으로
표현할 수 있는 작업물을 게시하여
정성적으로 판단하여 인재 채용

프리랜서 시장으로 서비스 확대

매칭 데이터의 고도화를 통한 **AI** 인재 매칭



시각화 포트폴리오 결과물을 통한 구직자 실무역량 평가 환경 확산

LMS 형 미니인턴 (스킬업 미니인턴)

교육형 미니인턴보다 분화되고 정밀한 교육을
온라인으로 진행하며, 실무에서 필수적인 업무
기량을 배우고 발전 시킬 수 있는 서비스

행동흐름 분석을 통한 맞춤형 **AI** 콘텐츠 추천

교육 서비스 영역확장- 디지털 교과서 도입

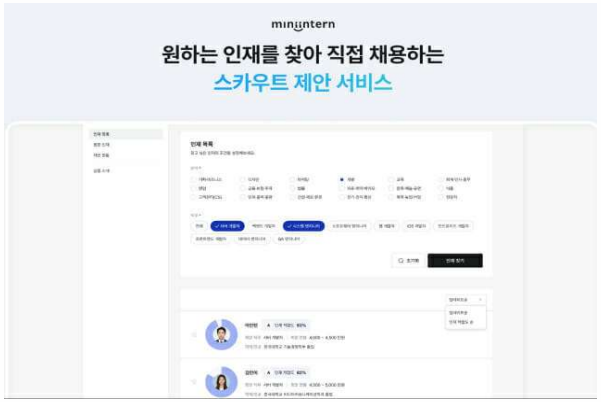
콘텐츠의 다양성과 지속성 확대를 통한 서비스 수익 극대화

AI 기반 스카우트 제안 서비스

대시보드를 통한 실시간 AI인재추천 데이터 시각화
AI 기반 이력서, 포트폴리오, 평가기록 관리 기능 제공
기업고객의 능동적인 채용 서비스

AI기반 구직자 추천 및 정확한 매칭 경험

기업회원 대상 신규 상품 서비스 출시



기업고객 유인 효과 확대 및 Lock-in 효과

02 신규 성장 동력 확보(1/2)

AI를 활용한 생애 전주기 플랫폼

- 오픈놀은 취·창업 지원 플랫폼에서 AI를 활용한 전 생애 주기 설계 서비스가 되고자하며 핵심 사업 영역은 아래와 같음

사업 영역	서비스 영역	주요 제품 및 서비스
청소년	디지털 교과서 로봇, 코딩, Iot, AI 교육	지방소멸대응기금과 디지털교과서 확장으로 AI, Iot, 로봇, 코딩 교육 등을 학교 및 기관에 공급
	기업가정신 교육	청소년 대상 기업가 정신 교육 진행
청년	지방 로컬 사업 취미, 프리랜서 대상 사업	1인 창업자, 소상공인 프리랜서 대상 교육 및 지방 로컬 사업 일환으로 코리빙 스페이스 사업 확대
	AI 기반 대학생, 외국인 유학생 대상 취업 교육 및 일자리 매칭	신규입사자, 초기경력자를 대상으로한 직무교육, 취창업 컨설팅 및 헤드헌팅 AI 기반 직무교육커리어+채용 플랫폼 “미니인턴”(채용형/교육형/파트너형)&픽업AI
	창업 교육, 엑셀러레이팅, 투자	초기 창업기업 대상 투자, AI, VR 사업 관련 개발 및 컨설팅 예비창업자, 초기창업자를 대상으로한 코워킹 및 코리빙서비스
시니어 중장년	AI 일자리 매칭	중장년 역량강화교육, 취창업 컨설팅, 사회적기업 등 일자리 매칭
	대기업 은퇴자 ERP서비스	중장년 대상 온라인 취업 및 학습 플랫폼 “워크위즈”
해외	디지털사이니지 확대 외국인 채용	산업용 디스플레이(전자칠판, 미팅메이트 소프트웨어등) 외국인 유학생 대상 코리빙 스페이스 연계 진행

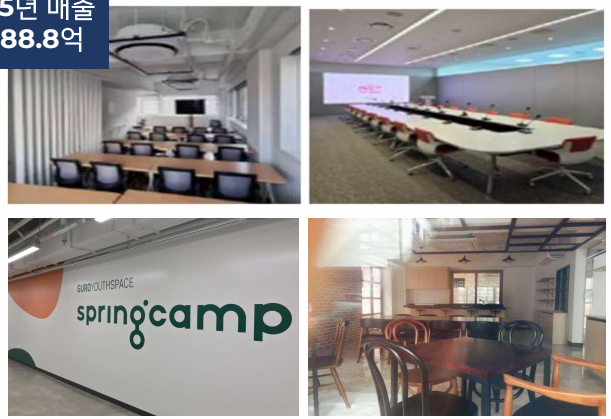
02 신규 성장 동력 확보(2/2)

OPENKNOWL

'오픈놀'만의 특화된 차별점을 통한 용이한 사업 확장

오픈놀만의 취창업지원 인프라 활용

25년 매출 88.8억



- ✓ 서울특별시, 중소벤처기업진흥공단, 예술경영지원센터, 서초구청 등 약 15개의 취창업 지원 인프라 확보, 다양한 기관과의 협력 및 우위 구축
- ✓ 청년 & 취창업 지원 공간을 활용하여 전주기 지원 인프라 및 보육 프로세스 구축
- ✓ 공간 인프라를 활용한 창업지원 사업 : 최근 3년간 보육기업 2,000개사, 매출액 825억, 투자유치 165.8억 성과 창출

진로, 취업, 창업 교육 프로그램 운영과 연계할 수 있는 전문 공간 보유

AX/XR 콘텐츠 및 인프라 구축

25년 매출 10.2억

- ✓ AX/XR시장 및 정부정책 지원 확대에 따른 교육 및 콘텐츠 수요 증가
- ✓ 보유 인프라를 활용하여, AX/XR 콘텐츠 제작 거점 구축, 향후 사업 확대를 위한 비디오제작업 업종 추가
- ✓ 본사 사옥에 소상공인을 위한 AX/XR 전문 스튜디오 설치, 향후 관련 인프라 구축 및 활용 시 현대아이티 디지털 사이니지 연계

AX/XR 인프라 구축, 디지털 사이니지 연계 교육 & 인재양성 시장 선점 및 인프라 고도화

외국인 인재 정착 및 양성 시장 선점

25년 매출 27억

- ✓ 2025년 외국인 입국자 2,000만 시대, 15세 이상 외국인 취업자 수 110만 돌파
- ✓ 채용 및 교육 콘텐츠 등 시장 소비자로 떠오를 외국인 유학-연수비자, 전문인력비자 보유자(E-7)의 가파른 상승
- ✓ 외국인 인재 정착 및 교육 시장 선점을 위한 우즈백 K-LAB 사업, 서울글로벌센터 사업 수주를 통한 사업 다각화
- ✓ 미니인턴 플랫폼와 연계된 외국인 채용-교육 데이터 확보

외국인 채용-교육 관련 사업 수주 확대 외국인 인재 데이터 확보 및 고도화

생애주기 데이터에서 글로벌 기업 지원 인프라까지, SEP(Smart Enterprise Platform) 구축

Phase I Data & Career Base

청소년 진로교육 프로그램 개발 및 생애 데이터 축적
실무 중심의 커리어 역량 강화 취·창업 교육 및 미니인턴 연계

Phase II Business & Lifestyle Expansion

청년종합지원 : N잡러, 프리랜서, 숨 고르기 청년
창업지원 : 보육공간 인프라 운영 및 유망기업 투자
사업 다각화 추진 : 커머스, 시니어, 여행, 로컬, 디지털교과서 등

Phase III SEP (Smart Enterprise Platform)

기업 맞춤 스마트 지원 : 인테리어, 재무관리, MRO 대행
임직원 토탈 케어 : 보험, 사내복지시스템, 건강관리
디지털 펀더멘탈 : 자체 데이터 센터 및 클라우드 플랫폼 구축

축적된 데이터 및 인프라 기반 글로벌 시장 진출

04 전략적 M&A를 통한 시너지 창출

OPENKNOWL

종속회사 간 전략적 M&A를 통한 디지털 사이니지 토탈 솔루션 기업

HYUNDAI IT

디지털 사이니지
토탈 솔루션 기업

CK INFO MORE THAN YOUR THINKING

Hardware & Construction
(시공, 제조 역량)

Software & SI
(공공 SI, 솔루션 역량)

영업 제품 시너지

Turn-key 수주 가능
(하드웨어+소프트웨어)

초대형 프로젝트 (APEC 등)
수주 경쟁력 확보

비용-조직 시너지

중복 인력/비용 통합 → 고정비 절감

손익 구조 안정화 및
유연한 인력 배치

오픈놀 그룹 포트폴리오

미니인턴(Career) ↔ 사이니지(Space) 연결

교육 콘텐츠와 디스플레이가 결합된
'Smart Enterprise' 확장

Appendix

1. 요약 재무제표
2. 분야별 매출 현황
3. 디지털 사이니지 수출 실적
4. 기술 진입 장벽

INVESTOR RELATIONS

OPENKNOWL

01 요약 연결재무제표

OPENKNOWL

■ 요약 연결재무상태표

[단위 : 백만원]

구 분	2023	2024	2025	2026 1Q
유동자산	24,211	46,838	31,975	33,965
비유동자산	21,342	37,190	41,949	41,721
자산총계	**45,553**	**84,028**	**73,924**	**75,686**
유동부채	5,475	28,577	25,093	25,850
비유동부채	2,547	9,409	9,776	9,999
부채총계	**8,022**	**37,987**	**34,870**	**35,849**
지배지분	37,530	41,222	34,641	35,191
자본금	980	980	983	983
자본잉여금	33,119	35,648	35,815	35,815
이익잉여금	1,183	2,126	(3,974)	(3,422)
기타자본	2,248	2,467	1,817	1,815
비지배지분	-	4,819	4,413	4,646
자본총계	**37,530**	**46,041**	**39,054**	**39,837**

■ 요약 연결포괄손익계산서

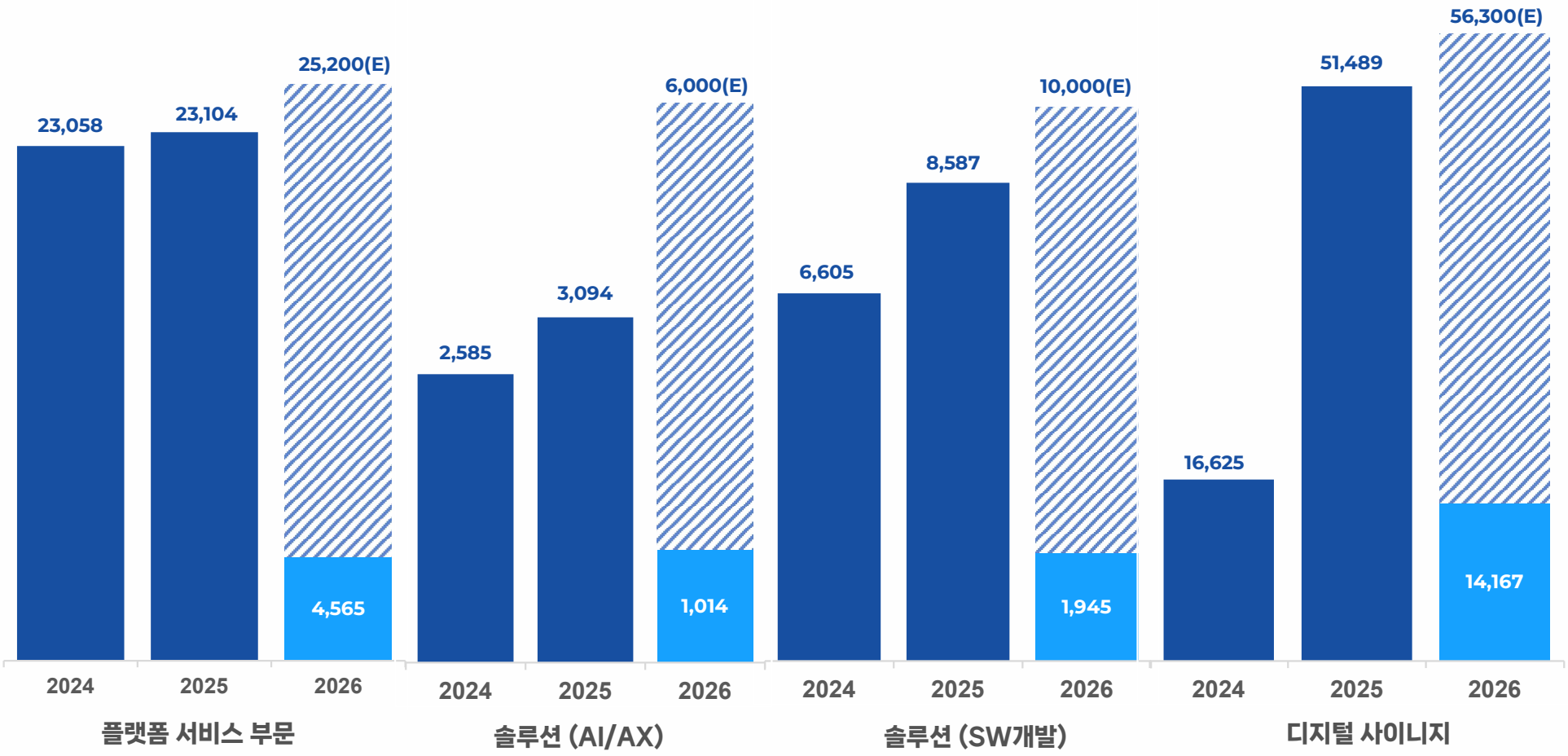
[단위 : 백만원]

구 분	2023	2024	2025	2026 1Q
매출액	**25,136**	**50,773**	**88,269**	**22,090**
매출원가	**-**	**12,505**	**27,912**	**7,710**
매출총이익	**25,136**	**38,268**	**60,357**	**14,380**
판매비와관리비	**23,789**	**38,167**	**63,121**	**13,383**
영업이익	**1,347**	**101**	**(2,764)**	**997**
금융수익	915	2,049	1,722	248
금융비용	(639)	(1,042)	(3,781)	(436)
기타수익	135	170	282	350
기타비용	(288)	(929)	(784)	(17)
지분법이익	-	(47)	(59)	12
법인세비용 차감전순이익	1,471	301	(5,385)	1,154
법인세비용	(63)	(1,311)	1,043	369
당기순이익	**1,407**	1,613	(6428)	785

※ 2023년 기말부터 연결 기준

Appendix : 주요 사업별 매출 현황 및 전망

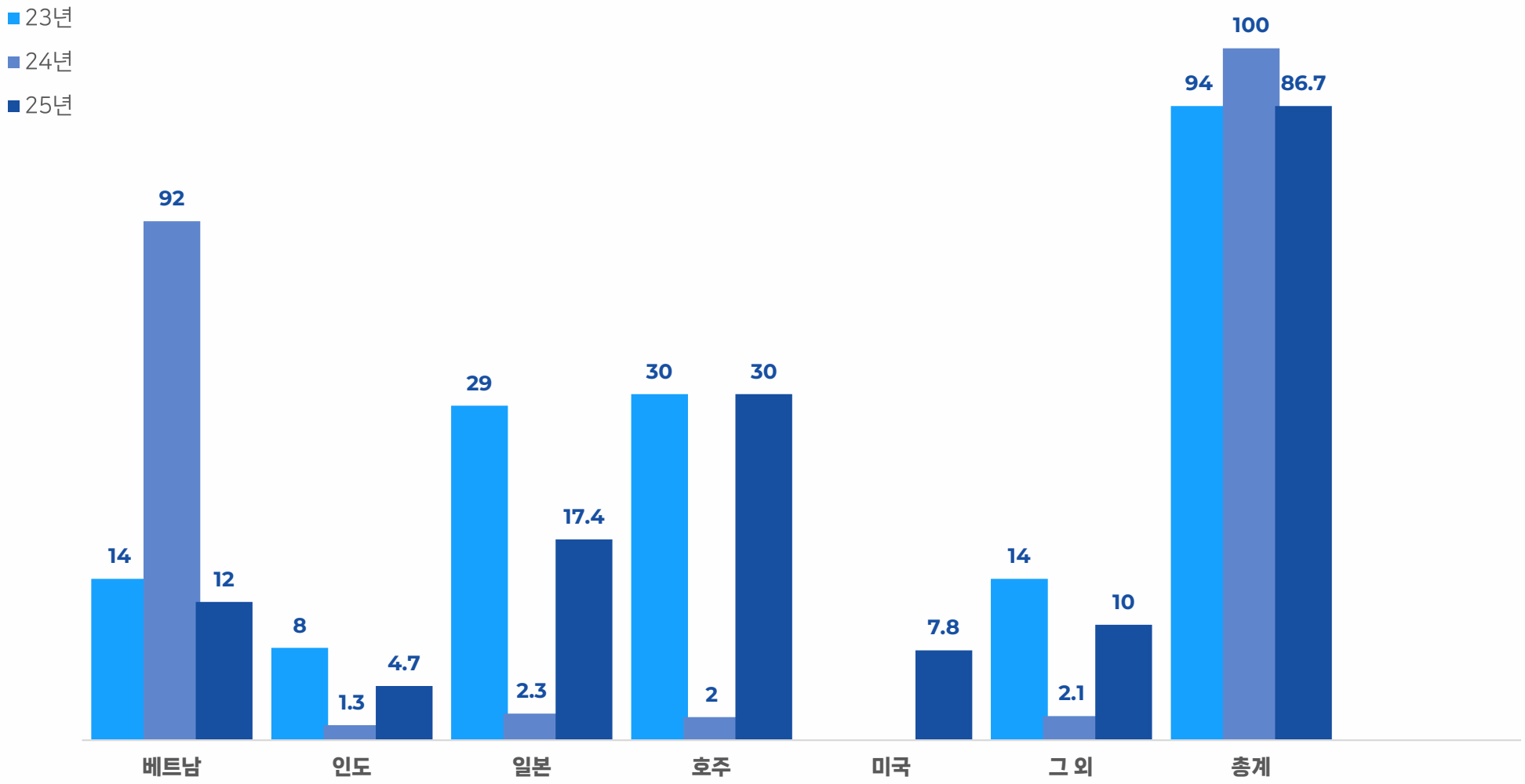
(단위: 백만원)



OPENKNOWL

Appendix : 디지털 사이니지 수출 실적

(단위 : 억원)



OPENKNOWL

축적된 데이터를 바탕으로 다수의 경쟁업체들이 겪는 교육과 매칭의 문제 해결 및 높은 진입장벽 구축

구직자 데이터베이스 구축

정부 기관 등 협업을 통해
50,000여 건의
실무 프로젝트 데이터 구축

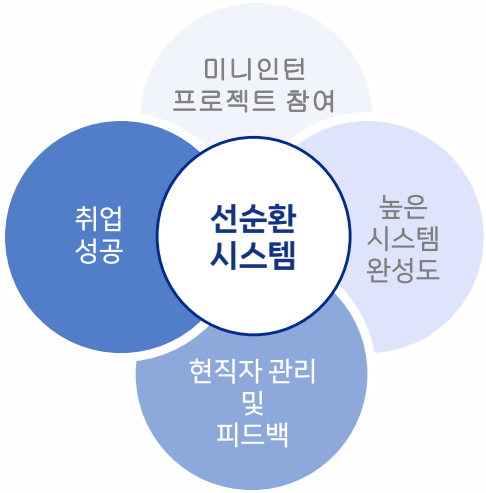
sba 서울경제진흥원

서울특별시 SEOUL METROPOLITAN GOVERNMENT

고용노동부

중소벤처기업부 Ministry of SMEs and Startups

데이터 베이스 구축



미니인턴 프로젝트로 얻은 노하우

미니인턴 프로젝트로 얻은 노하우

교육영역의 전문성 확보

+

맞춤형 인재 추천 기능 강화

알고리즘 지속 개선을 통한
"교육 + 채용" 연계되는
독창적인 서비스라인 확보

기업과 협업하여
6,300여 건의
프로젝트 결과물 확보

**기업회원의 비용 절감 및
Lock-in 효과 극대화**

진입장벽

OPENKNOWL
서울특별시 영등포구 양평로 2 (당산동6가)
https://openknowl.com