

2020년 3분기

한화생명 실적발표회

SINCE
1946
대한민국 최초의
생명 보험사



2020. 11. 13(금)

한화생명 기획관리팀 IR파트



Disclaimer

본 자료의 2020년 3분기 경영실적은 K-IFRS의 별도 기준으로 작성되었으며, 외부 감사인의 회계감사보고서를 제공 받지 못한 상태에서 투자자 여러분의 편의를 위하여 작성된 것으로 수치 중 일부는 회계감사 결과에 따라 달라질 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

Contents

1. Key Financials

2. 영업 실적

- 수입보험료
- 신계약 APE / 신계약가치 수익성(VoNB)
- 채널별 신계약 APE
- 영업 효율성

3. 이원별 손익

- 당기순이익
- 보험이익

4. 투자부문 상세

- 자산운용
- 채권 포트폴리오
- 대출채권 포트폴리오

5. 건전성

- 책임준비금 / 부담금리
- RBC 비율 / Duration

6. ESG경영

7. LIFE MD

Key Financials

- 수입보험료, 보장성 APE 및 RBC 비율은 전년 대비 개선
- 당기순이익은 기타 보장성 APE 확대에 따른 손해율 개선 등으로 전년 대비 +7.4% 상승한 655억원을 기록

(십억 원)	3Q20	3Q19	YoY ¹⁾
수입보험료	3,436	3,045	+12.8%
신계약 APE	417	433	△3.7%
보장성 신계약 APE	271	268	+1.0%
기타 보장성 APE	137	65	+111.4%
손해율	78.9%	81.5%	△2.6%p
사업비율	16.8%	16.6%	+0.2%p
운용자산이익률	2.99%	3.30%	△0.31%p
부담금리	4.44%	4.54%	△0.10%p
당기순이익	65	61	+7.4%
RBC 비율	265.4%	225.7%	+39.7%p

Note: 1) 증감은 Factsheet 기준

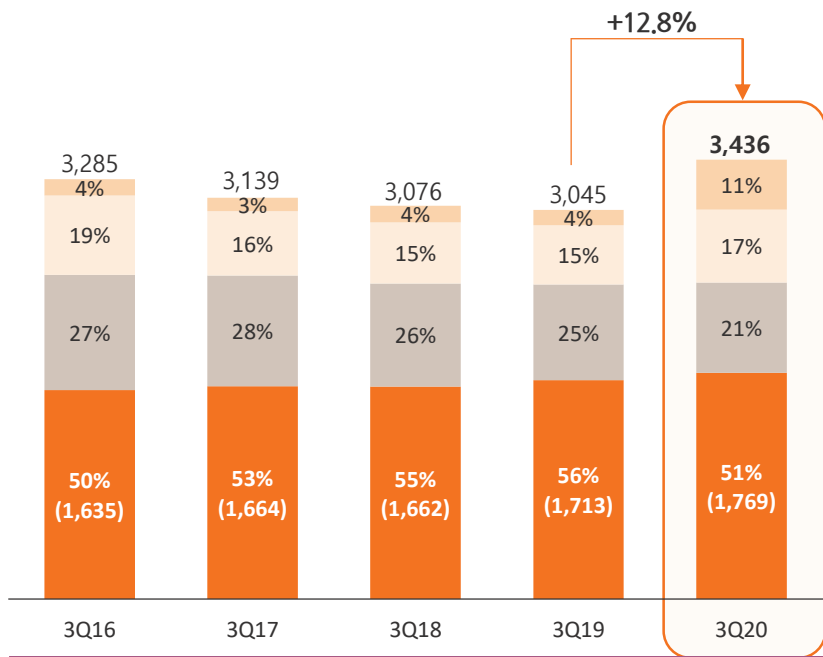
수입보험료

- 수입보험료는 퇴직 물량 확대 등으로 전년 동기 대비 +12.8% 증가
- 보장성 수입보험료는 기타 보장성 매출 증가로 전년 동기 대비 +3.3% 개선

수입보험료

(십억 원)

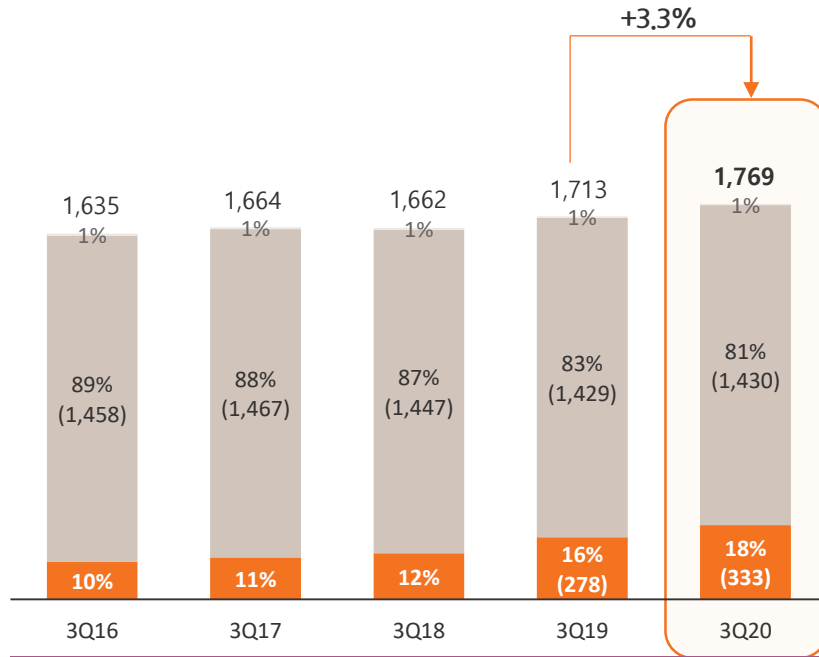
■ 보장 ■ 연금 ■ 저축 ■ 퇴직



보장성 수입보험료

(십억 원)

■ 기타보장 ■ 종신/CI ■ 단체

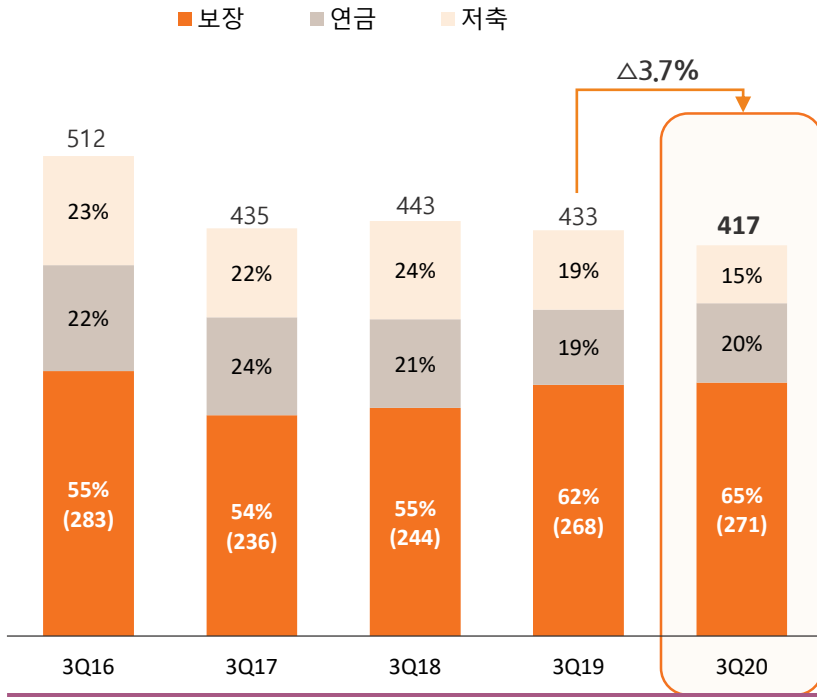


신계약 APE / 신계약가치 수익성(VoNB)

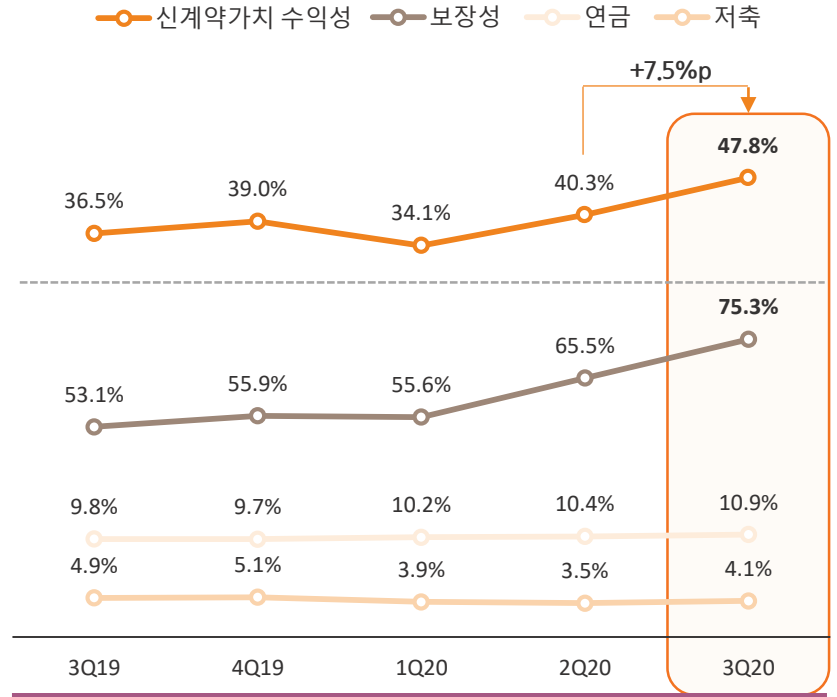
- 신계약 APE는 저축 신계약 APE 매출 축소로 $\Delta 3.7\%$ 감소
- 신계약가치 수익성은 보장성 신계약가치 개선으로 47.8% 기록

신계약 APE

(십억 원)



신계약가치 수익성¹⁾



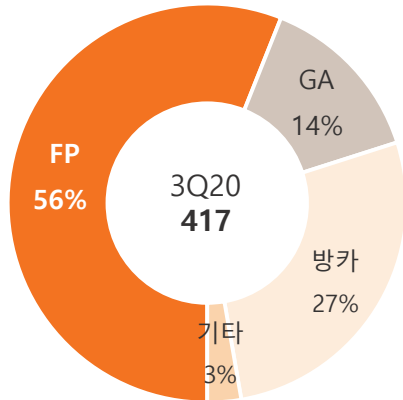
Note: 1) 누적 기준 신계약 APE. 주요 가점은 19년 기준. 신계약가치 수익성 = 신계약가치 / APE

채널별 신계약 APE

- FP채널 중심의 탄력적인 채널전략 지속
- FP 및 GA 채널 內 보장성 비중 각각 92%, 91% 기록

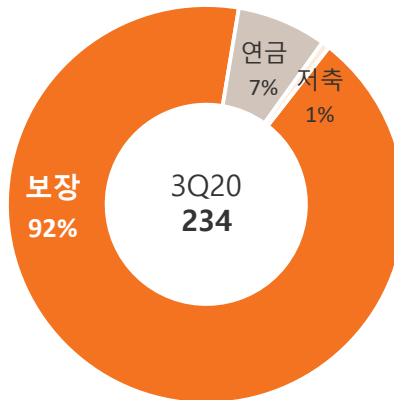
채널별 신계약 APE (십억 원)

■ FP ■ GA ■ 방카 ■ 기타



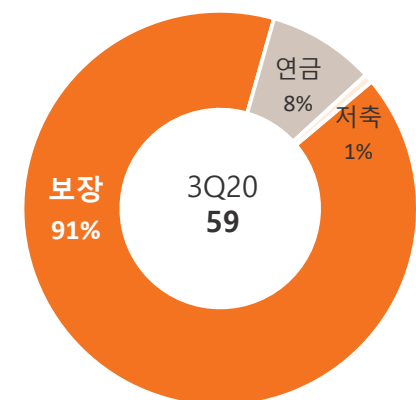
FP채널 상품별 비중 (십억 원)

■ 보장 ■ 연금 ■ 저축



GA채널 상품별 비중 (십억 원)

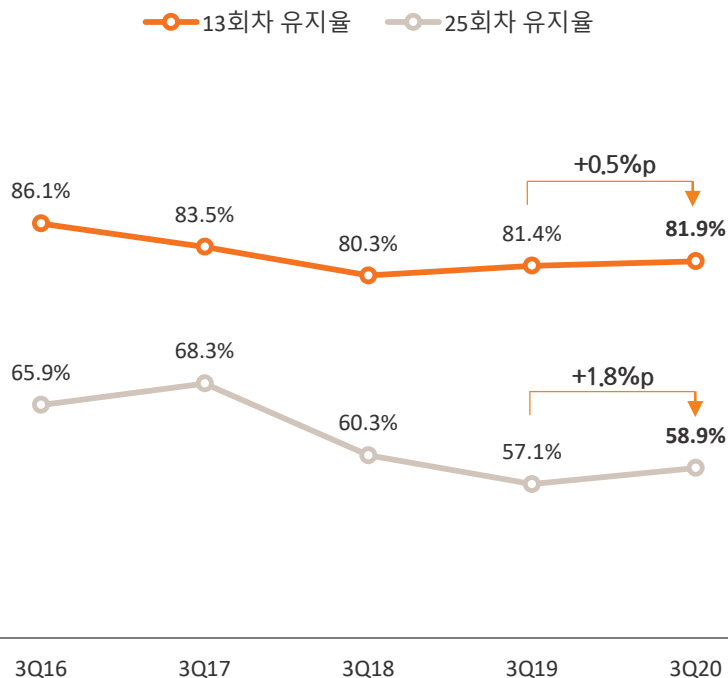
■ 보장 ■ 연금 ■ 저축



영업 효율성

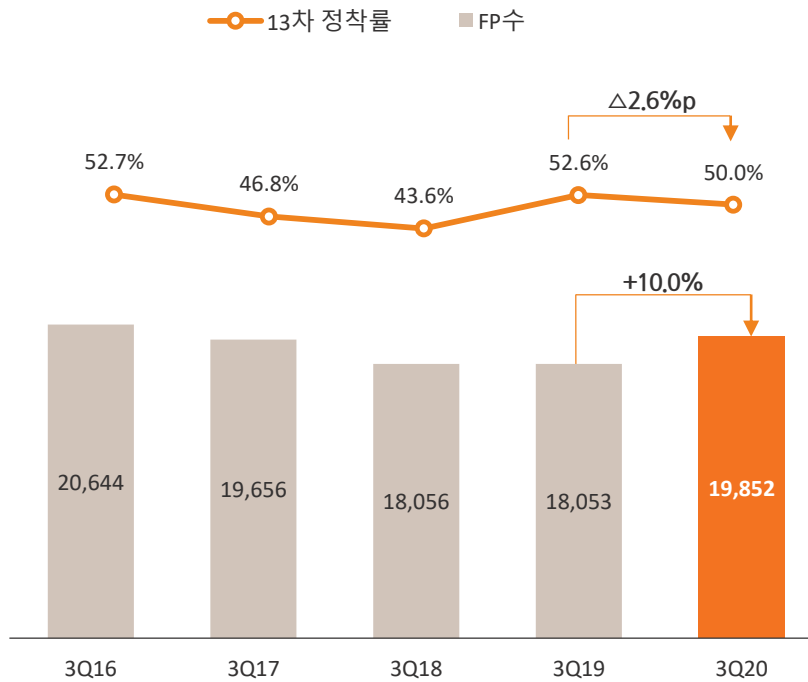
- 13회차 및 25회차 유지율은 각각 81.9%, 58.9% 달성하며 지속적 개선세
- FP 조직 강화 및 업계 최고 수준의 정착률 유지

유지율¹⁾



FP 수 및 정착률²⁾

(명)



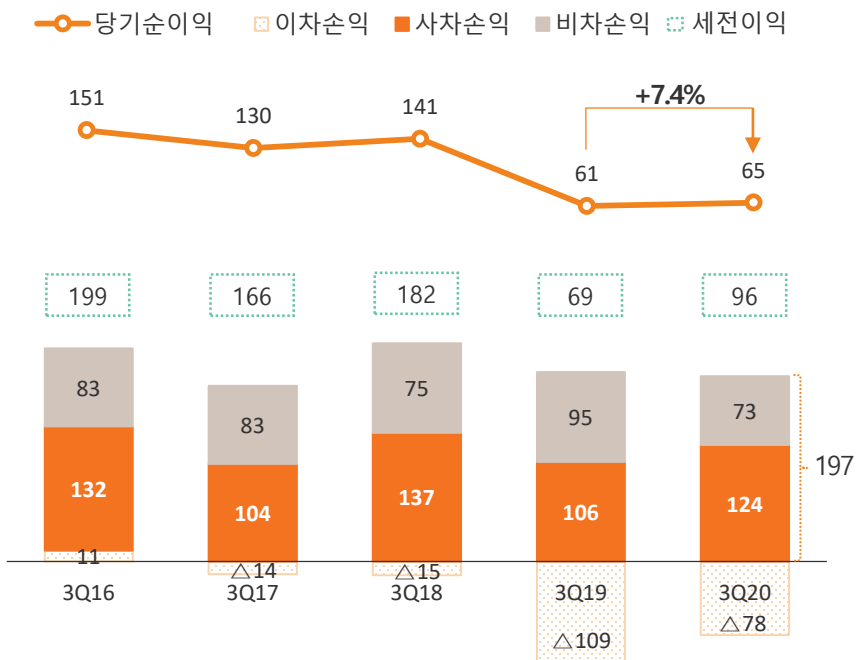
Note: 1) 전체 채널 기준 유지율
2) FP채널 기준 13차 정착률

당기순이익

- 당기순이익은 전년 동기 대비 +7.4% 증가한 655억원을 기록
- 견고한 보험 본연의 이익 및 변액보증준비금 환입 등으로 세전이익 959억원 달성

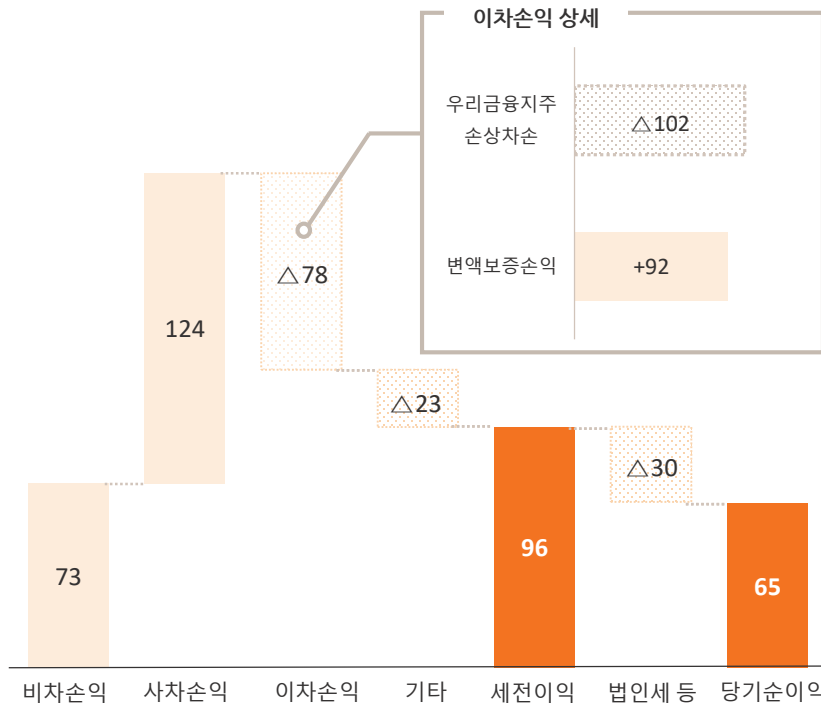
당기순이익 및 3이원(세전) (십억 원)

(십억 원)



이원별 손익 Movement (십억 원)

(십억 원)



보험이익

- 손해율은 위험보험료 확대 등으로 78.9%를 달성
- 사업비율은 신계약 판매 확대 등으로 실제사업비가 증가한 결과 16.8%를 기록

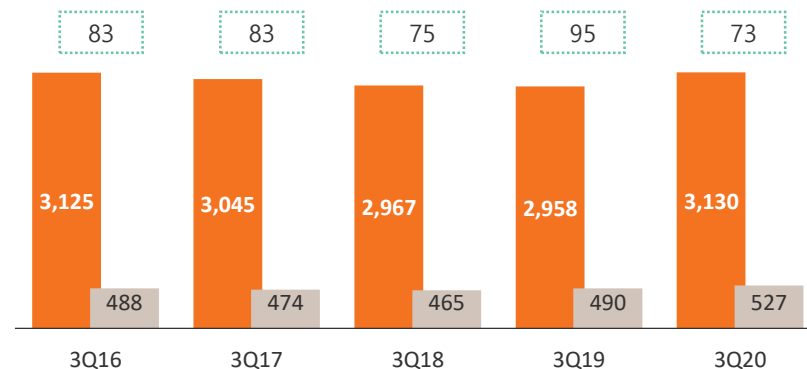
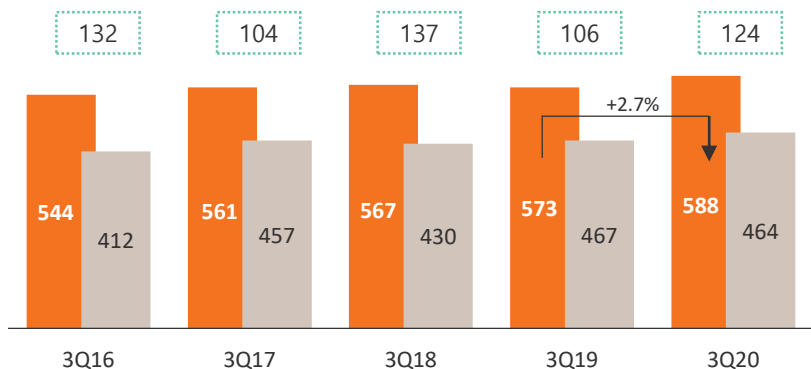
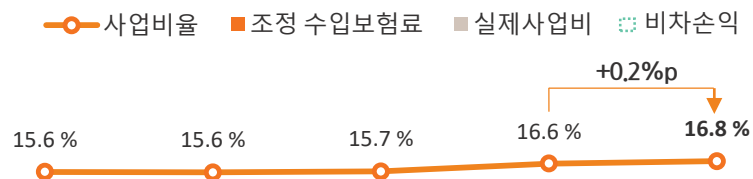
손해율¹⁾ 및 사차손익

(십억 원)



사업비율²⁾ 및 비차손익

(십억 원)



Note: 1) 손해율 = 사고보험금 ÷ 위험보험료 (BNR 포함)

2) 사업비율 = 실제사업비 ÷ 조정 수입보험료
 조정 수입보험료는 일시납의 1/10 반영

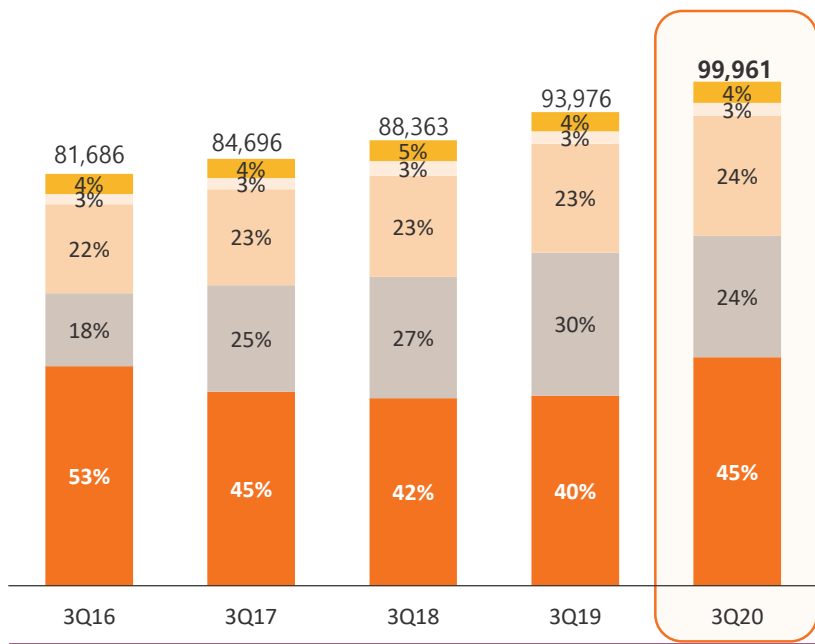
자산운용

- 국내채권 45%, 해외증권 24%, 대출채권 24% 등 금리부자산 중심의 포트폴리오 구축
- 운용자산이익률은 우리금융지주 손상차손 등으로 2.99% 기록

운용자산 포트폴리오

(십억 원)

■ 국내채권 ■ 해외증권 ■ 대출채권 ■ 주식 ■ 기타

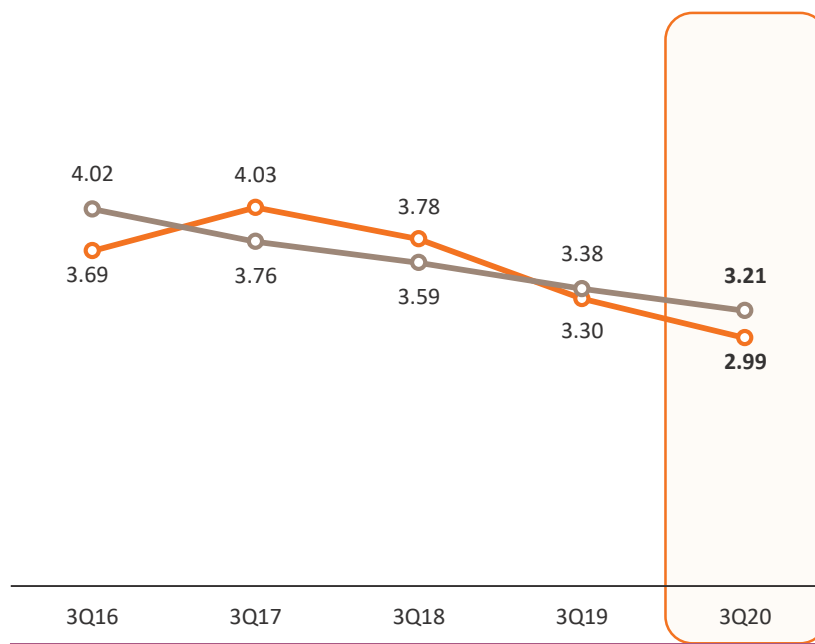


Note: 1) 국내외 채권 및 대출채권 등 금리부자산에 대한 보유 금리

운용자산이익률 및 보유이원¹⁾

(%)

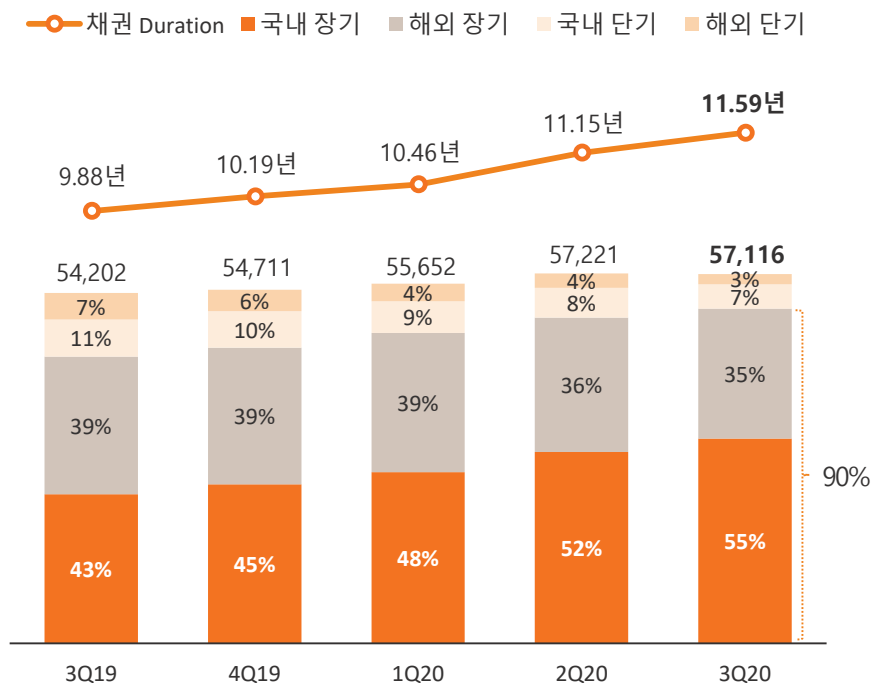
○ 운용자산이익률 ○ 금리부자산보유이원



채권 포트폴리오

- 채권 Duration은 국내 장기채 비중 확대를 통해 11.59년으로 확대 지속
- 해외 A 등급 이상 97%, 국내 AAA 등급 이상 비중 96%의 안정적 채권 포트폴리오 구축

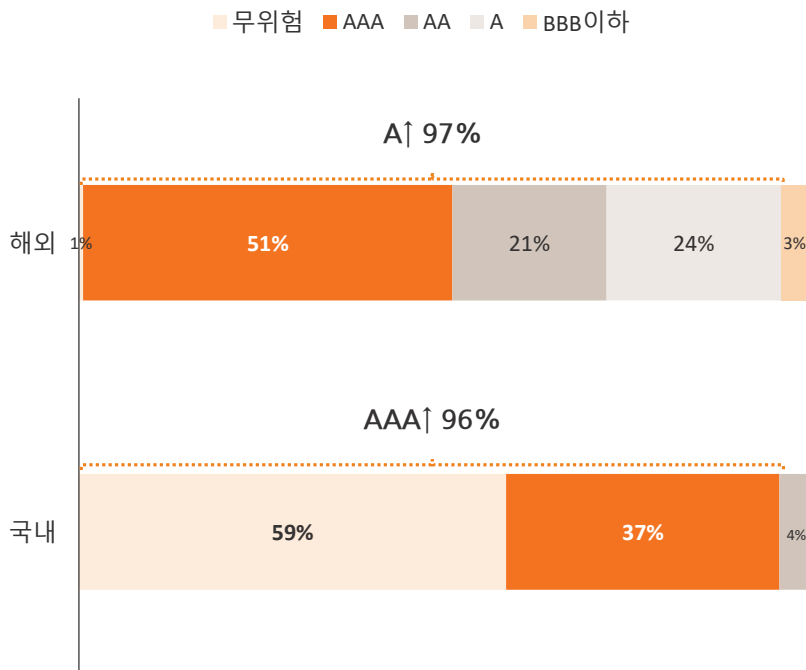
국내·외 장기채¹⁾ 현황 (십억원)



Note: 1) 10년 이상

2) 국내·외 채권 포트폴리오는 채권형 수익증권 및 기타유가증권 제외

국내·외 채권²⁾ 신용등급 현황

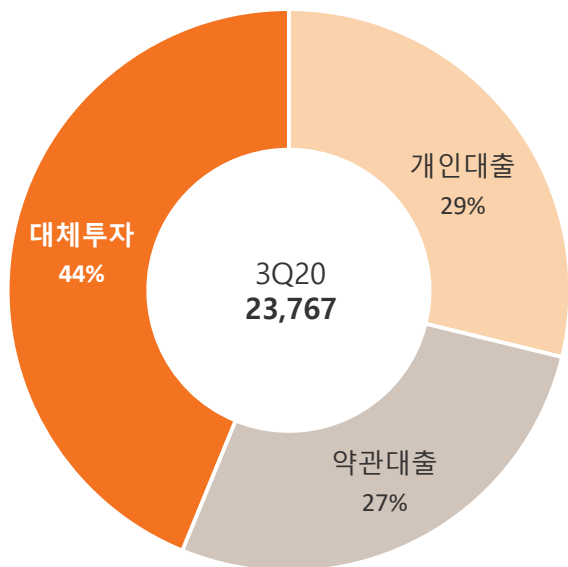


대출채권 포트폴리오

- 대체투자 44%, 개인대출 29%, 약관대출 27%의 균형잡힌 대출 포트폴리오
- 안정적으로 관리되고 있는 연체율 및 NPL

대출채권 포트폴리오

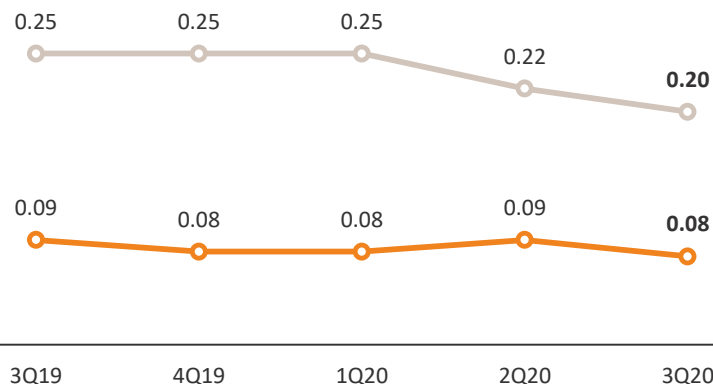
(십억 원)



대출 건전성 현황

(%)

연체율¹⁾ NPL²⁾



Note: 1) 연체율 = 1개월 이상 연체금액 ÷ 약관대출제의 대출채권 총액

2) NPL(Non Performing Loan) = 고정 이하 대출금액 ÷ 전체 대출금액

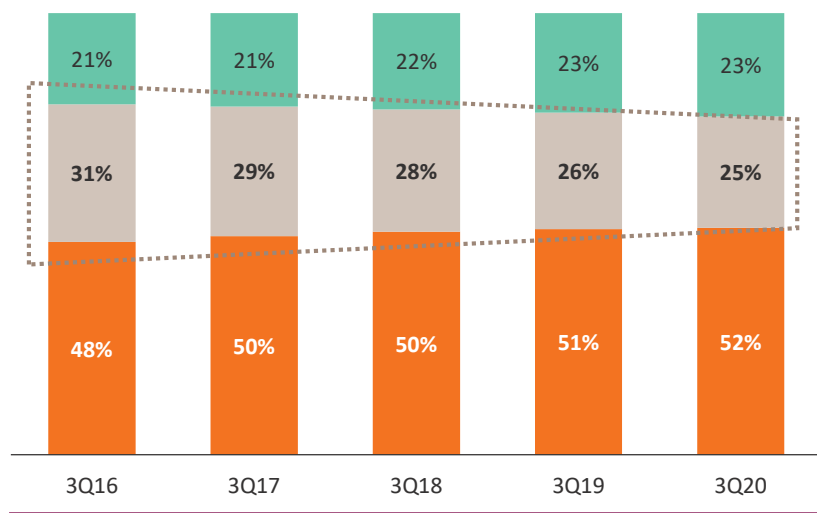
책임준비금 / 부담금리

- 책임준비금 내 6% 이상 고정금리 비중 축소 및 변동금리 비중 확대로 부채 구조 개선
- 부담금리는 고금리 계약 만기도래 등으로 전년 동기 대비 $\Delta 10\text{bp}$ 개선

책임준비금

(십억 원)

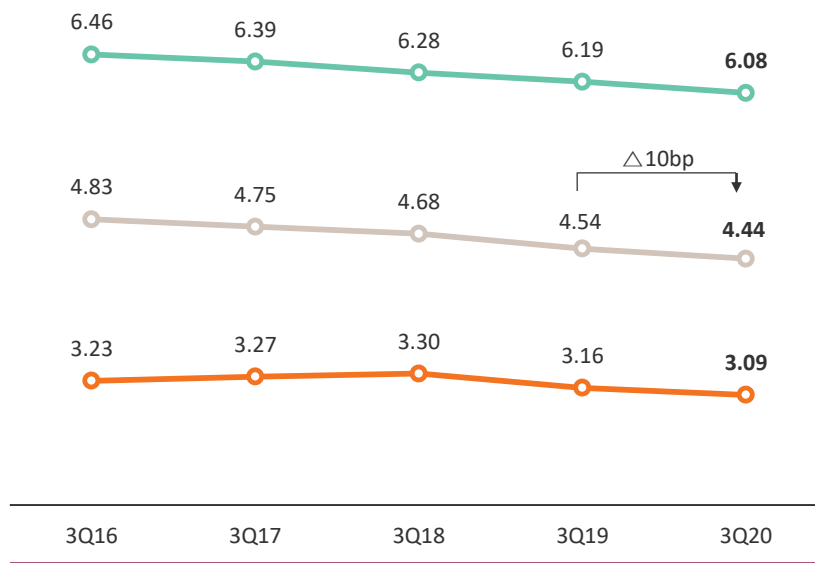
■ 변동금리 ■ 6% 이상 고정금리 ■ 6% 미만 고정금리



부담금리

(%)

● 고정 ● 평균 부담금리 ● 변동



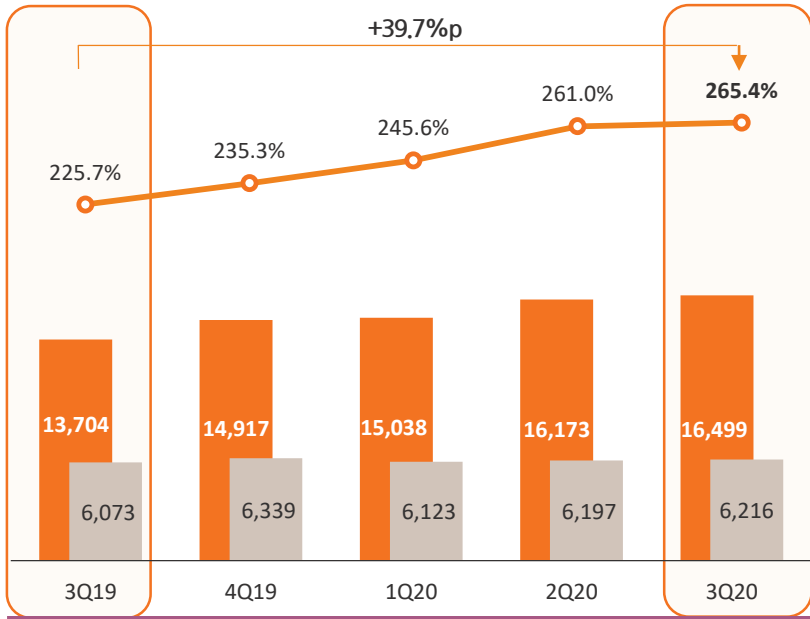
RBC 비율 / Duration

- RBC 비율은 265.4%로 전년 동기 대비 +39.7%p 개선
- Duration Gap은 자산 Duration 확대 등에 힘입어 0.08년으로 축소

RBC 비율¹⁾

(십억 원)

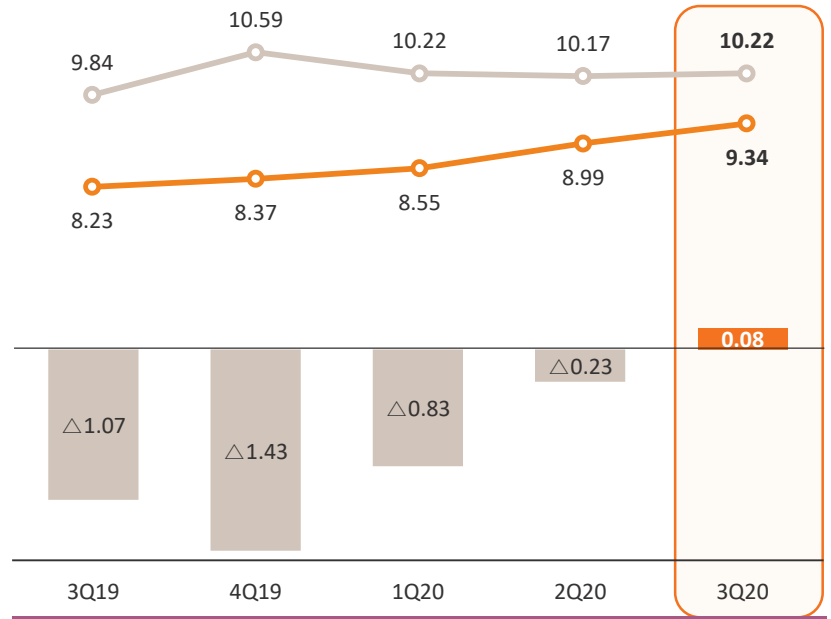
○ RBC 비율 ■ 지급여력금액 ■ 지급여력기준금액



Duration

(년)

○ 자산 Duration ○ 부채 Duration ■ Duration Gap²⁾



Note: 1) RBC 비율은 '16년 4분기부터 연결 RBC 비율 적용

2) Duration Gap = 자산 Duration - 부채 Duration X (부채금액 ÷ 금리부자산금액)

ESG 경영

- 한화생명은 사회적 가치 창출 및 사회적 책임 이행을 통한 **우수한 지속가능경영 체계** 구축



LIFE MD(Merchandiser)



- 미래 경쟁력 강화를 위해 디지털 기반의 채널전략 및 판매 프로세스 혁신

Digital Innovation

I. 고객 및 시장 환경변화

- 소비성향 Mobile 중심 소비활동 강세
- 직업 Second & Third Job 수요 증가

II. 보험업 환경변화

- 시장 생손보 영역 모호 및 경쟁 심화
- 채널 토스,뱅크샐러드 등 디지털 판매채널 등장

멀티잡 라이프를 위한 다양한 기회와 경험을 제공하는 플랫폼(홈페이지)



LIFE CANVAS
www.lifecanvas.co.kr



보험과 금융을 시작으로 고객의 더 나은 삶을 제안하는 라이프 컨시어지

I. 후보자 스스로 지원부터 위촉이 가능토록 디지털 리크루팅 시스템 지원

II. 여러 제휴사와의 연계를 통한 LIFE MD 대상 서비스 강화



원할 땐 언제든지 APP에서 활동해보세요

LIFE MD 되기

- 자극 취득
- LIFE MD 등록
- LIFE MD 활동업 다운로드

라이브 방송

- 보험상품 교육
- 상품판매 교육

업무 배우기

- 고객등록
- 보험분식 상품 추천
- 고객상담

계약체결

앱 하나로, 전문가격증 취득에서 취업까지

온라인으로 LIFE MD 자격 취득 온라인으로 취업까지

SKIP

LIFEPLUS MEMBER'S PICK 베스트혜택 모아보기 >

- 마인드카페 테스트/보이스 테라피 30% 할인권 (2020.10.29 ~ 2020.12.30)
- 여기어때 엘리트 등급(VIP) 업그레이드 (2020.10.30 ~ 2021.12.31)
- LIFEPLUS MEMBERS 전용 환화 리조트 특가 예약 (2020.10.30 ~ 2020.12.31)
- GS SHOP 리얼 멤버십 VIP 등급 업그레이드 (2020.10.30 ~ 2020.12.31)

혜택 더보기

LIFEPLUS MEMBER'S MALL

유수빈 임직원님을 위한 새로운 혜택을 확인하세요.

보유하신 혜택 6개 >

최근 확인하신 혜택 LIFEPLUS MEMBERS 전용 환화 리조트 특가 예약

안화생명 FP와 LIFE-MD를 위한 복지 서비스 플랫폼

서비스 소개

- 소환
- 이카
- 선물
- 연말관리
- 요양비
- 요양비
- 요양비
- 요양비

감사합니다

SINCE
1946
대한민국 최초의
생명 보험사



—
한화생명 기획관리팀 IR파트

