



(주) 현대에버다임

*Investor  
Relations*

## Important Notice

본 자료에 포함된 경영실적 및 재무성과와 관련한 모든 정보는 한국의 기업회계기준에 따라 본사 기준으로 작성되었습니다.

본 자료는 미래에 대한 "예측정보" 를 포함하고 있습니다.

이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 것으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무상태를 의미하고, 표현상으로는 "예상", "전망", "계획" (E)등과 같은 단어를 포함합니다.

위 "예측정보" 는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 "예측정보" 에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 있을 수 있습니다.

또한 향후 전망은 현재의 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로서 향후 시장환경의 변화와 전략 수정 등에 따라 달라질 수 있음을 양지 하시기 바랍니다.

본 자료는 어떠한 경우에도 투자자의 투자결과에 법적 책임 소재의 입증자료로서 사용될 수 없습니다.



## Table of Contents

1. 회사 소개
  2. 사업 리뷰
  3. 26년 1분기 경영 실적 (연결기준)
- Appendix, FAQ

Chapter 1.

## 회사 소개

1. 회사 개요
2. 회사 연혁
3. 사업 소개



# 1. 회사 개요 \_ 1) 주요 현황

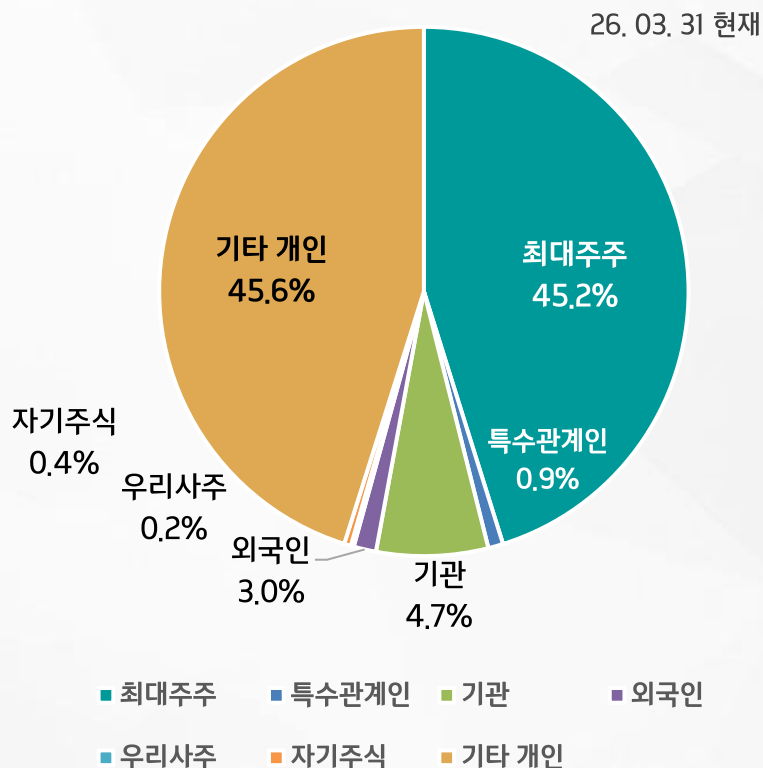
## □ 주요 현황

대표이사	: 유재기
설립일	: 1994. 07. 01
자본금	: 8,957 백만원
발행주식총수	: 17,915,944 주
임직원수	: 634명 ( 26.03.31 현재, 해외현지 채용 제외 )
본점 소재지	: 충북 진천군 진천읍 부영길 49

## □ 주요 경영진

대표이사	유재기	現 경영총괄 ( CEO )
사내이사	김일석	現 생산 총괄
사내이사	권순재	現 현대지에프홀딩스 투자관리/법무기획
사외이사	공기영	前 현대건설기계 대표이사(사장)
사외이사	김석진	前 메리츠증권 감사본부장(부사장)
사외이사	구상호	前 우일세무법인 세무사

## □ 주주 구성



# 1. 회사 개요 \_ 2) 네트워크(국내)



**서울 사무소**  
▪ R&D센터 / 해외영업



**전주 공장**  
▪ 락툴 제조 (21.7.1일자 ㈜에버다임락툴 합병)



**진천 본사**  
▪ 제조공장 / 서비스센터 / 국내 영업 / R&D



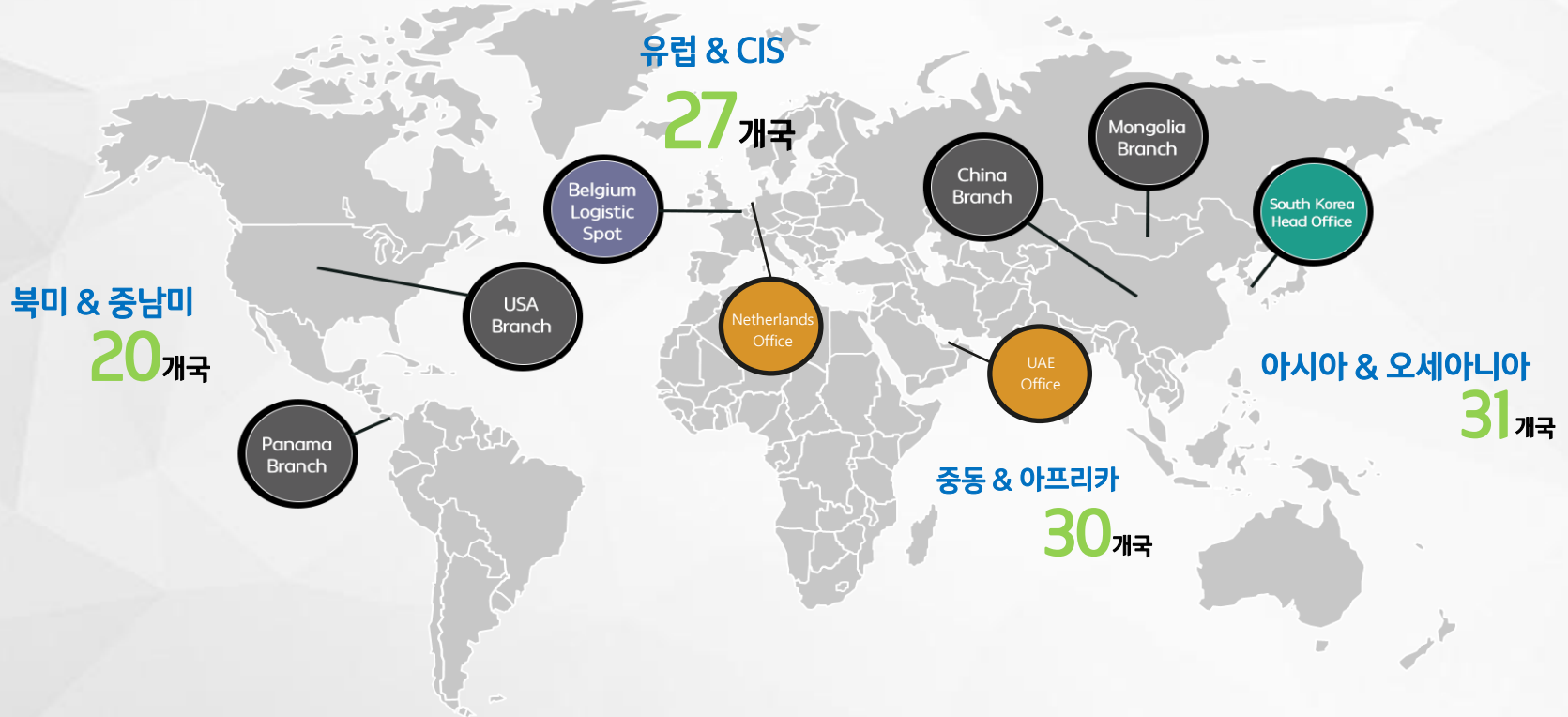
**초평 공장**  
▪ 타워크레인 제조 / 서비스  
(21.7.1일자 한국타워크레인㈜ 합병)



**영남종합서비스 센터**  
▪ 서비스센터



110개국 150달러와 4개 법인 및 2개 지점 의 글로벌 네트워크를 통해  
세계시장에서 경쟁력을 높이고 있습니다.



# 1. 회사 개요 \_ 3) 현대백화점(현대지에프홀딩스) 그룹사

“ 그룹사와의 시너지를 통해 더 큰 미래를 계획하고 있습니다. ”

## 유통

현대백화점/  
아울렛/면세점  
현대홈쇼핑

## 토탈리빙

현대리바트  
현대L&C  
지누스

## 차량용 스프링

대원강업  
삼원강재



현대백화점그룹  
(현대지에프홀딩스)

건설장비/소방특장  
현대에버다임

## 종합식품

현대그린푸드

## 패션

한섬

## 미디어/B2B 外

현대퓨처넷  
현대드림투어  
현대바이오랜드  
현대이지웰

# “ 건설기계의 패러다임을 바꾸는 기업! 현대에버다임 ”

### 시 작 (1994 ~ 2003)

- 1994 회사설립
- 1999 부설연구소 설립
- 2003 코스닥 상장  
본사 이전(충북 진천)  
중국법인 설립

- 1994 중고장비매매
- 1995 어태치 사업
- 2001 펌프카 사업
- 2002 타워크레인 사업

### 도 약 (2004 ~ 2013)

- 2007 상호 변경(에버다임)
- 2008 1억불 수출탑 수상  
중동법인 설립
- 2011 신성산업 인수(에버다임 락툴)
- 2012 몽골법인 설립
- 2013 한국타워크레인(주) 인수

- 2004 소방 특장차 사업
- 2007 락드릴 사업
- 2011 락툴 사업
- 2012 발전기 사업

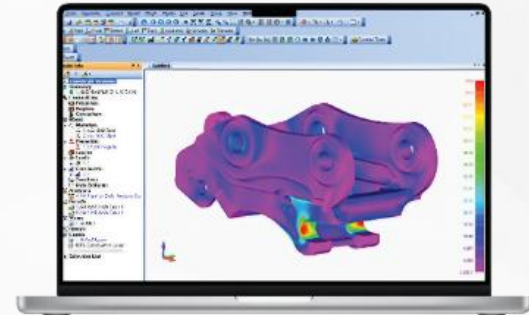
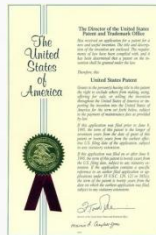
### 성 장 (2014 ~ 현재)

- 2015 **현대백화점그룹 편입**  
미국법인 설립
  - 2020 타이포스 합병, 중동법인 청산
  - 2021 상호 변경(현대에버다임)  
락툴/한국타워 합병  
파나마법인 설립
  - 2024 유럽/중동지사 설립
- 
- 2017 마다가스카르 경제협력(199억원)
  - 2018 베트남 경제협력(231억)  
군 특장차 사업
  - 2023 한수원 ESSD사업(763억)
  - 2025 이라크 소방구조차량 수주(1,353억)

## 기술특허 및 연구 개발

- 신기술 개발과 디자인개발을 통한 특허 확보

Domestic				Overseas		Total
Patent	Utility Model	Design	Brand	Patent	Brand	
98	-	65	43	16	51	273



본사 중앙 연구소와 서울 R&D센터를 중심으로 선행개발, 신제품 설계, 신기술 적용 등에 대한 지속투자를 통해 제품의 경쟁력을 강화하고 있습니다.

### 3. 사업 소개

세계시장에서 검증된 완벽한 품질과 기술력으로  
건설, 토목, 자원, 재난, 국가조달사업 등 다양한 사업분야를 영위하고 있습니다.

중장비 제조



특수장비 제조



부품&서비스



경제협력사업



도시개발과 사회기반시설의 공사현장에서  
최고의 품질로 다양한 제품을 공급하고 있습니다.

건설 기계



광산 기계



소방 특장차



군 특장



## Construction & Demolition Equipment 건설기계

끊임없는 기술개발과 완벽한 품질로  
건설, 파쇄 현장에서  
최고의 제품으로 인정 받고 있습니다.



### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ① 건설기계



Attachment

어태치먼트

- 유압브레이커 / 펄버라이저 / 컴팩터 / 콕어플러 / 그랩

### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ① 건설기계



#### Concrete Pump 콘크리트 펌프

- 콘크리트 펌프카 / 트레일러 펌프 / 라인펌프 / 플레이싱붐

### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ① 건설기계



Tower Crane  
타워크레인

- 타워크레인 / 트럭크레인 / 이동식 리프트

### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ① 건설기계



#### Generator Set 디젤발전기

- 커민스엔진 / 두산엔진 / MTU 엔진 / 퍼킨스 엔진 발전기

Mining Equipment

## 광산 기계

끊임없는 기술개발과 완벽한 품질로  
건설, 파쇄 현장에서  
최고의 제품으로 인정 받고 있습니다.



### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ② 광산기계



Blast-hole Drill rig  
발파용 천공기

- 탐 해머 드릴 / DTH 드릴

### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ② 광산기계



Exploration Drill rigs

탐사 드릴

- 코어 드릴 / 멀티 드릴

### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ② 광산기계



#### Rocktool 락툴

- DTH 함마 / DTH 확장비트 / THD 로드&비트 / 클러스터 드릴 / 링 비트

### 3-1) 중장비 & 특장차 제조 \_ ③ 소방특장

#### Fire Truck

#### 소방 특장차

화재진압과 인명구조현장에서 사용되는 소방특장차는 축적된 소방 기술과 노하우로 재난 현장에서 최고의 기술력을 인정받고 있습니다.

- 고가사다리차
- 굴절사다리차
- 무인방수탑차
- 소방 펌프차



## 3-2) 경제협력사업

### Official Development Assistance 경제협력사업

경제협력차관사업을 통해  
단순한 제조사를 넘어 국가적인  
프로젝트 코디네이터의 역량을  
발휘하고 있습니다.

- 2018 베트남 EDCF 경제협력 차관 사업 (231억 규모)
- 2017 마다가스카르 EDCF 경제협력 차관 사업 (199억 규모)



종합고객서비스는 고객을 위한 철학을 기본으로 신속한 서비스와  
고객의 편의성을 우선시하며 진정한 고객만족을 실현 합니다



#### 사용자 교육 Training Program

체계적인 교육 통한 고객의 기술수준 향상

#### 에버케어 Evercare

정기적 제품 점검과 현장 조사를 통해 제품의 최적화

#### 부품 서비스 Parts Service

현장에서 인정한 최고의 제품을 신속하게 공급

### 3-4) 세계속의 현대에버다임



Chapter 2.

## 주요 사업 리뷰



## ■ 인구 구조 변화에 따른 당사의 대응 방안

### 1. 기술 단절 예방

✓ 갑작스러운 퇴사 등으로 인한 **숙련공들의 업무노하우 단절을 예방**

#### ① 숙련공 대상 고용연장제도 확대

현 황	확 대
· 8명 고용연장 적용 중 (평균 4년)	· 노사 협의하에 기간 <b>최대 10년 확대</b>
· 기술 전수 의무 사항 등 계약조건 없음	· <b>기술 전수 등 계약연장 조건 삽입</b>
· 고령자 고용촉진 법률에 따른 임금 감액	· 기술 전수 성과에 따른 <b>처우 및 복지 개선</b>

#### ② 설계 개선을 통한 업무 단순화

- 숙련공의 경험기반 기술이 없더라도, 초급자가 작업이 용이하도록 설계 개선
- 예시 1) **레이저 마킹 설비 도입을 통한 부가공정 제거**  
→ 기존의 분필 및 측정도구로 진행하던 마킹 작업을 레이저 마킹 설비를 이용해 대체 (품질 균일화)



※ 레이저 마킹 예시

#### ③ 숙련공 업무 프로세스 영상화

- 당사 내 장기근속한 공정별 장인을 선정하여 업무 프로세스의 디지털 자산화

### 2. 자동화 공정 확대

✓ **노동집약적 생산 구조에서 벗어나기 위한 단기 & 중장기 개선활동 추진**

○ 당사 공정 흐름 중 고령화 리스크가 큰 공정 중심으로 개선 추진

* 용 접 가 공	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 로봇용접기 적용 품목 확대 _ 기존 : 펌프카 붐, 레그 ⇒ <b>확대 : 소방차 붐, 사다리</b></li> <li>→ 이라크 수주물량(EAP70) 대상으로 생산 진행 중</li> <li>→ 펌프카, 소방차 물량 확대 시 로봇용접기(4호기) 추가 투자</li> <li>→ 로봇용접기 효율화를 위해 <b>동일 모델, 대량 판매 위주 영업</b></li> </ul>	<p>※ 포터블 레이저 용접기</p>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>포터블 레이저 용접기</b> 도입으로 저숙련자도 용접 업무 수행</li> <li>- 신제품 설계 시 로봇용접기 적용이 용이하도록 검토 진행</li> </ul>	
* 도 장	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>회전식 자동 크레인 설비</b> 도입을 통해 인력 투입 50% 감소 + 리드타임 단축(3일)</li> <li>→ 단, 품질 안정화를 위해 재도장 및 품질 검사 인력 필수 운영(자체) / 중장기 과제 ('28년)</li> </ul>	

### 3. 해외 생산 인력 인큐베이션

✓ **청년 생산 인력의 지속적인 수급을 위한 구조적인 방안 모색**

#### ① 단기 과제 : 건설기계산업협회의 **외국인력 도입 시범사업 활용**

- '25년 10월부 건설기계 용접·도장원의 외국인력 E-7 비자 도입 확정  
※ E-7 비자 : 특정 직종에 기량을 인정받은 외국인력을 대상으로 장기 체류를 보장
- '26년 2월부 협회차원에서 **인력 중개 및 운영 리스크 관리**를 지원

기대  
효과

- 청년채용이 어려운 용접 및 도장 공정에 숙련된 기술의 외국 청년 투입 가능
- 협회 차원의 서류 검토, 기량 검증, 불법 수수료 방지로 안정적인 도입 가능

#### ② 중장기 과제 : 해외 생산공장 구축 시 **현지 인력의 자체 육성**



【베트남 현지 생산공장】

· 숙련기술자 한국 파견  
(E-7 특정활동 비자 필요)

←  
· 직무기술 및 한국어 교육  
· 생산관리자 파견



【현대에버다임】

## ■ 이라크 1억불 소방구조차량 수출사업

- 이라크 정부의 소방구조차량 공급 사업에 당사가 선정되어 8월 28일 계약 완료
- ① '27년 3월 내 납품 ② 자체 생산 및 소싱을 통한 원가 절감 ③ 리스크 관리 등 전사 역량 활용하여 수익성 최대화 목표

【계약 사항】

계약 금액	USD 97,240,000 (약 1,353억원) ※ 환율 1,391원 기준	납 기	계약 발효일로부터 500일 ※ 계약발효일: 현지 신용장 개설 후	공급 물품	
대금 조건	계약금 20%/중도금 70%/잔금 10%	공급 방식	자체생산 / 외주생산 병행		

### I. 입찰 추진 이력

#### ① 사업 추진

· 한국의 특장차 공급업체 선정 및 서류 조사 실시

#### ② 입찰 포인트

- 발주처 편의를 위한 **통합 사업 수행 능력 부각**: Total Solution (당사 선정 시 한번의 계약으로 전체품 일괄 공급 가능)
  - 투명하고 정직한 역량 제시**를 통한 발주처 신뢰 확보 (경쟁 업체의 경우 역량을 과장하고 실현불가능한 내용 제시)
- 현대에버다임 단독 공급 업체로 선정

#### ③ 계약 성사

· 창사이래 최대 규모 단일 공급 계약 체결  
→ '24년 매출액 대비 **38%**

### II. 납품 계획

- 납품 이후 검수 및 교육 지원을 고려하여 납기 내 납품 완수 목표
- 전사 공장 가동률을 감안하여 3차례 분할 생산 계획 수립

#### 사업 로드맵

'26년 8월	1차 분할 납품	'27년 1월	2차 분할 납품	'27년 3월	<b>최종 납품 완료</b>
---------	----------	---------	----------	---------	-----------------

※ 세부 일정은 사업 추진 과정 중 변동 가능

굴절차	납기 : 6~8개월	· 공장 가동률이 낮은 2분기 집중 생산 → 하반기 납품
ODM차량	납기 : 4~6개월	· 짧은 납기 활용 → 상반기 집중 납품

#### 【추정 매출】

환 율	1,300원	1,391원	1,450원
매 출 액	1,264억	1,353억	1,410억

Chapter 3.

## 26.1Q 경영실적

1. 경영실적 요약
2. 매출 성과분석 : 부문별, 지역별
3. 영업이익 성과분석
4. 재무상태 및 재무지표



# 1. 경영실적 요약

전년동기 대비 : 주력 제품 프로모션 판매 및 광산 경기 활황으로 관련 제품 판매 증가

## 연결 손익 현황

(단위 : 억원, %)

구분	25.1Q	26.1Q	증감	신장률
매출액	621	820	199	32.0%
매출원가	528	693	165	31.3%
매출총이익	93	127	34	36.6%
판매비	104	121	17	16.3%
영업이익	-11	6	17	흑자전환
기타손익	1	1	0	-
금융손익	-1	15	16	흑자전환
경상이익	-11	22	33	흑자전환
법인세비용	-1	8	9	
당기순이익	-10	14	24	흑자전환

\* K-IFRS 연결재무제표 기준 (연결 대상 : 몽골법인, 미국법인, 중국법인, 파나마법인)

## 경영 실적

- 매출 820억원
  - 전년대비 32%
- 영업이익 6억원
  - 흑자전환

- 광산 경기 활황으로 몽골 덤프 트럭 및 락드릴 제품 판매 증가
- 국내 주요 반도체 현장의 타워크레인 납품 증가
- 이월 제품 프로모션 판매 등으로 주력 제품(콘크리트펌프카)의 장비 매출 증가

## 2. 매출성과 분석 : 부문별

전년동기 대비 : 차량사업 -6.7%, 건설기계 +11.3%, 드릴사업 +4.4%, 중장비 3,050.0%

### 부문별 매출

(단위 : 억원, %)

구분	25.1Q	26.Q1	증감	신장률
차량사업	-20	-36	-16	-80.0%
건설기계	8	20	12	150.0%
드릴사업	4	7	3	75.0%
중장비	-3	15	18	흑자전환
합계	-11	6	17	흑자전환

### 전년동기 대비 매출 증감 사유

차량사업  
(-6.7%)

- 프로모션 판매로 콘크리트 펌프카 매출 증가
- 국내 소방 예산 축소로 소방차 판매 감소

건설기계  
(11.3%)

- 어태치먼트 해외 주요 지역(유럽, 미국 등) 수출 증가
- 국내 주요 반도체 현장의 타워크레인 납품 증가

드릴사업  
(4.4%)

- 남미 지역 수출 호조에 따른 매출 증가
- 신제품 출시 지연 및 원재료비 상승으로 락틀 판매 감소

중장비  
(+3,050%)

- 몽골 현지 광산 경기 활황으로 덤프 트럭 등 판매 증가

\* 차량(콘크리트 펌프카, 소방차, 트럭), 건설기계(어태치먼트, 타워크레인, 발전기), 드릴(락드릴, 락틀), 중장비(달려사업 외)

## 2. 매출성과 분석 : 지역별

전년동기 대비 : 해외 52%, 국내 7.2%

## 지역별 매출

(단위 : 억원, %)

구분		25.1Q	26.1Q	증감	신장률
해 외	사우디	8	62	54	675.0%
	러시아	31	9	-22	-71.0%
	미 국	39	28	-11	-28.2%
	몽 골	5	192	187	3740.0%
	기타지역	261	232	-29	-11.1%
	계	344	523	179	52.0%
국 내	277	297	20	7.2%	
합 계	621	820	199	32.0%	

\* 사업보고서 上 연결재무제표 주석 참고

## 전년동기 대비 매출 증감 사유

## 해 외

- 중동 재고 기존 소진 및 프로모션 진행으로 매출 증가 하였으나, 미국, 러시아 신규 수주 감소
- 펌프카, 락드릴, 어태치먼트 등 주요 제품 수출 신장

## 해외법인

- 몽골법인 : 몽골 내 광산 활성화로 덤프 트럭 판매 증가
- 미국법인 : 미국 지역 신규 매출 감소

## 국 내

- 국내 반도체 현장의 타워크레인 판매 증가
- 주택경기 수요 위축으로 콘크리트 펌프카, 어태치먼트 등 주력 제품의 매출 감소

### 3. 영업이익 성과 분석

전년동기 대비 : 매출 증가에 따른 고정비 상쇄로 영업이익 개선

#### 영업이익

(단위 : 억원, %)

구 분	25.1Q	26.1Q	증감	신장률
차량사업	-20	-36	-16	-80.0%
건설기계	8	20	12	150.0%
드릴사업	4	7	3	75.0%
중 장 비	-3	15	18	흑자전환
합 계	-11	6	17	흑자전환

\* 차량(콘크리트 펌프차, 소방차, 트럭), 건설기계(어태치먼트, 타워크레인, 발전기), 드릴(락드릴, 락툴), 중장비(달려사업 외)

#### 주요 영업이익 증감 사유

차량사업 (-80%)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 콘크리트 펌프차 프로모션 판매로 수익성 악화</li> <li>▪ 소방차 매출 감소로 인한 이익 감소</li> </ul>
건설기계 (150%)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 어태치먼트 수출 증가로 인한 수익성 개선</li> <li>▪ 타워크레인 국내 판매 증가로 인한 수익성 개선</li> </ul>
드릴사업 (75%)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 자원 발굴 지역의 매출 증가로 인한 수익성 개선</li> </ul>
중장비 (흑자전환)	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 몽골 현지 판매 증가로 수익성 개선</li> </ul>

### 3. 재무상태 및 재무지표

수출 채권 증가 및 원재료 재고 확보 등으로 유동 자산 증가

#### 요약 재무상태

(단위 : 억원, %)

구 분		'22 (K-IFRS)	'23 (K-IFRS)	'24 (K-IFRS)	'25 (K-IFRS)	'26.1Q (K-IFRS)
B / S	유동자산	2,146	2,129	2,139	2,126	2,570
	비유동자산	781	847	826	825	788
	<b>자산총계</b>	<b>2,927</b>	<b>2,976</b>	<b>2,965</b>	<b>2,951</b>	<b>3,358</b>
	유동부채	1,126	1,112	1,041	1,012	1,412
	비유동부채	9	37	41	26	26
	<b>부채총계</b>	<b>1,135</b>	<b>1,149</b>	<b>1,082</b>	<b>1,038</b>	<b>1,438</b>
	<b>자본총계</b>	<b>1,792</b>	<b>1,827</b>	<b>1,823</b>	<b>1,913</b>	<b>1,920</b>
I / S	<b>매출액</b>	<b>3,744</b>	<b>3,581</b>	<b>3,551</b>	<b>2,896</b>	<b>820</b>
	<b>영업이익</b>	<b>157</b> (4.2)	<b>120</b> (3.4)	<b>99</b> (2.8)	<b>54</b> (1.8)	<b>6</b> (0.7)
	<b>당기순이익</b>	<b>111</b> (3.0)	<b>64</b> (1.8)	<b>66</b> (1.9)	<b>43</b> (1.5)	<b>14</b> (1.7)

#### 주요 재무지표 분석

구 분	'22 (K-IFRS)	'23 (K-IFRS)	'24 (K-IFRS)	'25 (K-IFRS)	'26.1Q (K-IFRS)
유동비율 (%) (유동자산/유동부채)	190.1	191.4	205.5	210.1	182.0
부채비율 (%) (부채총액/총자본)	63.3	62.9	59.3	54.3	74.9
차입금 비율 (%) (차입금/총자본)	30.4	19.0	21.9	25.3	32.5

Appendix.

## FAQ \_ 주요 문의 사항



최고를 향한 도전의 역사를 지나  
품질을 통한 브랜드 혁신으로  
새로운 미래 경쟁력을 다져가겠습니다!

감사합니다.

